



CAMARA COLOMBO VENEZOLANA

COYUNTURA ECONÓMICA

Colombia y Venezuela



Número 36

Octubre 2023
Bogotá-Colombia

Análisis de la economía colombo-venezolana y aniversario apertura de frontera

Grupo



autopartes

90 FABRICANDO Y EXPORTANDO **25** PAÍSES
AÑOS A MÁS DE **EN EL MUNDO**

FABRICAMOS AUTOPARTES CON CALIDAD DE EQUIPO ORIGINAL PARA EXIGENTES CONDICIONES DE TRABAJO

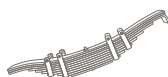

RINES - ALUMINIO




RINES - ACERO




SUSPENSIÓN PESADA




SUSPENSIÓN LIVIANA




FRENOS Y FRICCIÓN




LÍQUIDO PARA FRENOS




AUTOPARTES




PARTES PARA MOTOS



WWW.GRUPOA.CO





CAMARA COLOMBO VENEZOLANA

COYUNTURA ECONÓMICA

Colombia y Venezuela

Número 36

Octubre 2023

Bogotá - Colombia

Análisis de la economía colombo-venezolana y aniversario apertura de frontera



CAMARA COLOMBO VENEZOLANA

Cámara Colombo Venezolana
Coyuntura Económica Colombia y Venezuela

Juan Gabriel Pérez Chaustre
Presidente Ejecutivo
presidenciaejecutiva@comvenezuela.com

Johan Sebastián Naranjo Patarroyo
Director Estudios Económicos

Yolanda Penagos Maldonado
Directora Administrativa

Junta Directiva

Ricardo González Villegas
Presidente

José Antonio Pulido
Primer Vicepresidente

Nayib Neme Arango
Segundo Vicepresidente

Juan Carlos Villafuerte
Tercer Vicepresidente

Roberto Isaza Posada
Cuarto Vicepresidente

info@comvenezuela.com
www.comvenezuela.com
(+57) 601 4813988 - 300 765 0953

ISSN: 2711-0338

Foto Portada
Ministerio de Comercio, Industria y Turismo

Diagramación e impresión
Zetta Comunicadores S.A.
www.zetta.com.co

Contenido

EDITORIAL	5
COLUMNA DE OPINIÓN MINISTRO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO	8
1. CONTEXTO GEOECONÓMICO INTERNACIONAL	11
2. INDICADORES ECONÓMICOS: COLOMBIA Y VENEZUELA	14
3. INTERCAMBIO COMERCIAL COLOMBO VENEZOLANO	19
4. ANIVERSARIO RESTABLECIMIENTO DE RELACIONES	28
5. CASOS EMPRESARIALES	34
6. DESTACADOS	38

LA CALIDAD VA POR DENTRO



TECNOLOGÍA



INNOVACIÓN



GARANTÍA



TALENTO



SOSTENIBILIDAD



DISTRIBUCIÓN



MANUFACTURA



SOMOS TECNOLOGÍA

En cada producto que fabricamos está el progreso tecnológico de Acesco, así aseguramos la calidad y el desempeño de los mismos en el mercado de la construcción.

Elige calidad.
Busca el sello Acesco.



| acesco.com.co

ACESCO



Editorial

DESCUBRIENDO LA NUEVA VENEZUELA

Hace dos meses, desde el 1 de agosto, asumí la presidencia de la Cámara Colombo Venezolana con un compromiso claro: contribuir al fortalecimiento del comercio entre nuestras dos naciones. Una de mis primeras acciones fue dirigirme a la plataforma transfronteriza más moderna de América Latina, el Puente Internacional Atanasio Girardot, conocido como “Tienditas”, que conecta el departamento de Norte de Santander en Colombia con el Estado de Táchira en Venezuela. Mi objetivo era evaluar de primera mano la situación comercial, coincidiendo con el primer aniversario de la reapertura de la frontera entre Colombia y Venezuela.

Quiero compartir mis impresiones de esta visita y del recorrido por la frontera, que ha cambiado drásticamente en las últimas décadas. Venezuela, antaño líder en América Latina, hoy enfrenta una realidad distinta. Su Producto Interno Bruto se ha contraído en un 88% en precios corrientes desde 2012, reduciendo al país a una fracción de lo que fue. Esta nueva Venezuela nos insta a comprender sus necesidades actuales.

Tras el cierre de la frontera en 2015 y la ruptura de las relaciones diplomáticas en 2019, la situación es completamente diferente para la población en frontera e incluso, para Colombia que, en su momento, logró ser el segundo proveedor de Venezuela; ahora, según las cifras presentadas por la Organización de Naciones Unidas, ocupa el cuarto lugar. Sin embargo, nos hemos convertido en el punto de referencia para los venezolanos que buscan comprar productos de todo tipo, desde lo básico hasta lo más especializado.

Este cambio ha generado un impacto significativo en la región, destacándose el notable desarrollo en ciudades como Cúcuta. Un ejemplo notable es su transformación en un centro clave para brindar mejor atención médica, exámenes y tratamientos a la población migrante venezolana que busca servicios sanitarios de calidad.

Lo que más destaco de esta visita es la inversión que ha tenido lugar en la infraestructura, así como la apertura de nuevas empresas y oportunidades comerciales. Muchos restaurantes, supermercados y negocios de todo tipo han migrado a la capital nortesantandereana, fortaleciendo la economía local y regional.

Cúcuta se posiciona como un futuro centro de negocios y un lugar estratégico para la realización de eventos multisectoriales a nivel binacional. Un claro ejemplo de esto es el flujo comercial que registra por Norte de Santander hacia Venezuela, donde se evidencia un importante aumento en el comercio total para el primer semestre de 2023 con USD 141 millones.

San Antonio de Táchira, en particular, ha experimentado un cambio; se ha convertido en una ciudad con actividad comercial reducida. Sin embargo, cabe mencionar, la reciente reanudación de operaciones de su Aeropuerto Internacional Juan Vicente Gómez, que ayudará a la reactivación de la ciudad. Sus residentes siguen siendo fuertes, resilientes y conviviendo, prácticamente a diario, con la parte colombiana de la frontera.

La reapertura de la frontera entre Colombia y Venezuela representa una oportunidad para restaurar las relaciones y reanudar la normalidad en esta región que, en muchos sentidos, es una sola comunidad, una sola

cultura y una sola forma de vida. A pesar del cierre durante siete años la frontera con Táchira, el comercio nunca dejó de existir; simplemente cambió su forma y se adaptó a las circunstancias.

Como Cámara Colombo Venezolana, nuestro objetivo es facilitar el restablecimiento de relaciones comerciales más transparentes y sólidas, cerrando brechas que permitan una mayor legalidad y un comercio justo. Esta nueva etapa nos brinda la oportunidad de explorar un mercado venezolano transformado, caracterizado por un poder adquisitivo diferente y una población con gustos cambiantes.

Descubrir y comprender esta “nueva Venezuela”, que ha enfrentado desafíos económicos significativos en las últimas décadas, es nuestro propósito. A pesar de los obstáculos, representa un mercado que ofrece posibilidades; entre ellas, vender en bolívares o dólares y adaptarse a una población con necesidades cambiantes. El empresariado venezolano ha demostrado ser valiente, creativo y resistente.

El trabajo por consolidar las relaciones binacionales hasta ahora empieza, es un esfuerzo continuo de todas las instituciones y personas que han participado y apoyado la reapertura de la frontera. Los retos son gi-

gantes. Inician desde la reconstrucción de la confianza del empresariado tanto colombiano como venezolano, entender al nuevo consumidor, las demandas del mercado, gestionar eficazmente los medios de pago, homologación de permisos, etc. Frente a estos desafíos, nuestra misión se hace más evidente: Fortalecer la integración colombo venezolana.

En resumen, estamos ante una nueva etapa en la relación comercial entre Colombia y Venezuela. La normalización de la frontera es un paso importante hacia un futuro compartido de prosperidad y desarrollo económico. Sin embargo, quedan muchas tareas por resolver, y estamos pendientes de trabajar en ellas y desarrollar la hoja de ruta. La Cámara Colombo Venezolana se compromete a trabajar incansablemente para que esta relación sea fructífera, transparente y beneficiosa para ambas naciones.

Juan Gabriel Pérez Chaustre
Presidente Ejecutivo
Cámara Colombo Venezolana

01

La apertura de las fronteras ha permitido tener una relación más fuerte con aliados estratégicos e instituciones gubernamentales

02

Trabajamos en la mejora continua de los procesos bidireccionales de importación y exportación de nuestras marcas



Somos parte del grupo de empresas que está comprometido con el **desarrollo** de la relación entre **Colombia y Venezuela** impulsando el **crecimiento** de marcas locales.

03

Nos enfocamos en dar valor a clientes y consumidores.

04

Contamos con el apoyo de la Cámara Colombo Venezolana quien respalda a las empresas que promueven el intercambio comercial binacional

Nuestras Redes:

Congruo sas

Marketcongrupo

Marketcongrupo

Visítanos en:

www.congrupo.com.co



COLOMBIA Y VENEZUELA: UN FUTURO PROMISORIO

Germán Umaña Mendoza
Ministro de Comercio, Industria y Turismo

La economía mundial experimenta una serie de cambios que requieren una adaptación constante. Aunque se vislumbran signos de mejoría, las proyecciones de crecimiento son moderadas en medio de un escenario global de desaceleración.

En la zona euro, la recuperación avanza gradualmente, impulsada por diversos factores, aunque persiste la incertidumbre debido a los conflictos en Ucrania y en Medio Oriente. En Estados Unidos, la recuperación del gasto de los hogares ha potenciado las previsiones de crecimiento, pero las políticas monetarias enfrentan desafíos debido a perturbaciones en el sector bancario.

China, por su parte, continúa mostrando un crecimiento dinámico, aunque enfrenta dificultades en el sector inmobiliario. Las economías en desarrollo afrontan un entorno menos favorable debido a condiciones crediticias más estrictas, costos de financiamiento al alza y tensiones geopolíticas.

En este complejo escenario global, Colombia se encuentra en una posición estratégica para aprovechar las oportunidades que ofrece un escenario cambiante.

Desde el gobierno del presidente Gustavo Petro Urrego, impulsamos una política orientada al desarrollo productivo, la reindustrialización, la reinversión de flujos de capital en las regiones, la transición energética, el crecimiento de la economía nacional y el “nearshoring”. Colombia se esfuerza por desarrollar industrias que aporten un mayor valor agregado y abandonar la dependencia de sectores como el minero-energético.

Hemos avanzado también en la construcción de una política de comercio exterior como eje esencial para la internacionalización del país, buscando facilitar los flujos de bienes y servicios, impulsando la transición exportadora y la importación de bienes y servicios necesarios para la economía. Esta política se basa en un modelo de internacionalización sostenible, que nos aleja del modelo extractivista para enfocarnos en la creación de valor, apoyando al medioambiente y el desarrollo regional.

Al integrarse con la política de reindustrialización y la de turismo, promovemos la inversión extranjera sostenible y la transferencia de tecnología hacia sectores clave. Se fomenta así una cultura exportadora, con diversificación de las exportaciones no minero-energéticas y fortalecimiento de las capacidades humanas, las redes de negocios, el apoyo científico y tecnológico, así como las redes de financiación e inversión.

Temas como la cooperación multilateral se vuelven esenciales para asegurar una economía segura y próspera. Por eso, la integración con América Latina y el Caribe es crucial para mejorar las relaciones y el comercio regional.

Asia se presenta como una oportunidad para nuevos socios comerciales, mientras que África emerge como un mercado con potencial. Todo esto en el marco de un multilateralismo que busca objetivos comunes y relaciones equitativas.

La reindustrialización es un componente fundamental. Busca la transición de una economía extractivista a una

basada en el conocimiento, la productividad y la sostenibilidad. Cerrar brechas, incorporar tecnologías de vanguardia y fortalecer los encadenamientos productivos son objetivos clave.

El sector turismo, por su parte, se perfila como un motor de desarrollo sostenible, democrático y regenerativo, que promueve la equidad, la conservación de la biodiversidad y el patrimonio cultural, y contribuye a la dinamización de la economía y la justicia social.

En este contexto, es alentador observar cómo el restablecimiento de relaciones diplomáticas, la reapertura de la frontera y la cooperación bilateral han sido pasos fundamentales en esta nueva etapa de desarrollo económico no solo de Colombia sino también de Venezuela. Claro, aún persisten complejidades por resolver, pero en ellas, ambos países estamos trabajando.

La firma de acuerdos comerciales y de transporte entre Colombia y Venezuela, los avances en el de inversión y el fortalecimiento de los lazos diplomáticos auguran un futuro más promisorio para ambas naciones. Estos generan seguridad jurídica y confianza para los empresarios, desarrollo económico fronterizo y bienestar para nuestros ciudadanos. Confirman, además, que a través

del diálogo y la cooperación Colombia y Venezuela pueden consolidar su integración naturalmente histórica.

Más allá de las cifras, nuestro objetivo es alcanzar una integración real entre nuestros países, como la que disfrutamos en el pasado. Este gobierno se enfoca en el humanismo social, la recuperación de las rutas del desarrollo, la sostenibilidad y la reducción de la brecha de desigualdad en nuestras fronteras. La mayor integración entre nuestros países nos permite impulsar encadenamientos productivos, generar mayor valor agregado y avanzar en la complementación industrial.

Colombia mira hacia el futuro con optimismo y compromiso, consciente de los desafíos globales, pero también de las oportunidades que se presentan en esta nueva etapa de relaciones con Venezuela y el mundo.

Es por esto que junto a esta edición de la Revista “Coyuntura Económica Colombia y Venezuela”, celebramos los hitos del último año, al cumplirse el aniversario del restablecimiento de las relaciones diplomáticas y de la reapertura de la frontera por los puentes terrestres entre Norte de Santander-Táchira. Colombia y Venezuela hoy muestran un alentador balance del fortalecimiento en las relaciones diplomáticas, institucionales y económicas entre ambos países. Volvemos a ser los países hermanos que nunca debieron desunirse.

SANCARGA[®]
A TIEMPO, LOGÍSTICA A SU SERVICIO SAS

30 Años



SOLUCIONES LOGÍSTICAS EN TRANSPORTE DE CARGA LIQUIDA Y SECA



NACIONAL E INTERNACIONAL

COLOMBIA - VENEZUELA



Contáctanos:

✉ info@sancarga.com / info@lasgandolas.com
🌐 www.sancarga.com / www.lasgandolas.com
☎ (+57) 3156762321

Cúcuta N.S. - Colombia



COMERCIALIZADORA
SANTO TOMAS S.A.S.
NIT 900.233.556-8 RÉGIMEN COMÚN

TODO EN MATERIAS PRIMAS PARA LA INDUSTRIA

- **IMPORTAMOS**
- **EXPORTAMOS**
- **REPRESENTAMOS**

Contáctanos:

✉ info@santotomasinc.com
🌐 www.santotomasinc.com
☎ (+57) 3156762321

Cúcuta N.S. - Colombia

1 • Contexto geoeconómico internacional

En este apartado se realiza una breve revisión del contexto económico internacional, destacando que, la resiliencia de la economía mundial se ha vuelto un tema crucial, dada la incertidumbre en torno a la desaceleración china y su implicación en las perspectivas económicas, las medidas de los bancos centrales para continuar la desinflación, la persistencia de la guerra en Europa Oriental, el conflicto en Medio Oriente y los choques externos por eventos climáticos; aspectos que influyen en la trayectoria económica y comercio mundial.

ECONOMÍA MUNDIAL

La economía mundial muestra señales de leve mejoría, aunque las proyecciones de crecimiento siguen siendo moderadas en un ambiente de desaceleración global. El Fondo Monetario Internacional (FMI), en su actualización de octubre de perspectivas económicas, estima un aumento de la producción mundial de 3% para 2023 y de 2,9% para 2024.

El organismo internacional prevé que el crecimiento de las economías avanzadas se desacelerará del 2,6% en 2022 al 1,5% en 2023, continuando esta tendencia para 2024 (1,4%). La zona euro es la región con menor dinamismo para este año, estimándose una recuperación progresiva para 2024, gracias a una inflación más baja (4,3% interanual a septiembre), al estímulo económico de Italia y España, y al fortalecimiento del mercado laboral, el turismo y el sector terciario. No obstante, aún hay incertidumbre en la región por los efectos de la continuidad de la guerra entre Rusia y Ucrania.

La recuperación del gasto de los hogares ha sido un factor clave en la revisión positiva de las previsiones de crecimiento en Estados Unidos (2,1% para 2023). Empero, aunque las tasas de empleo siguen siendo sólidas, las perturbaciones en el sector bancario han introducido nuevos desafíos para las políticas mone-

tarias. A pesar de la desaceleración proyectada en el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) norteamericano, el temor inicial de una recesión ha ido disminuyendo. Es esencial reconocer que el crecimiento impulsado por el consumo podría tener un alcance limitado, especialmente dado el agotamiento del exceso de ahorro acumulado durante la pandemia, y ante la perspectiva de mayores tasas de interés por parte de la Reserva Federal.

El crecimiento económico de China para este año mantuvo su estimación sobre el 5%, impulsado por la flexibilización de las restricciones relacionadas con la pandemia de COVID-19, sin embargo, se revisó a la baja por las dificultades en el sector inmobiliario y su impacto en la economía y su impacto en la economía del país.

Las economías en desarrollo enfrentan perspectivas de crecimiento menos optimistas debido a condiciones crediticias más estrictas y costos de financiamiento externo en aumento. Además, factores como la crisis en Ucrania, el conflicto en Medio Oriente y la marcada desaceleración económica mundial, junto con tasas de interés crecientes, principalmente en Estados Unidos, están ejerciendo una presión significativa sobre las economías emergentes. A pesar de estos desafíos, se espera que el crecimiento en estos mercados se sostenga en 4% este año y el próximo. Aún persisten riesgos, como: el menor dinamismo y demanda externa china, una posible apreciación repentina del dólar y desafíos en la transición climática que afectarían a las naciones en desarrollo. En este contexto, la cooperación multilateral se mantiene como un pilar fundamental para garantizar una economía segura y próspera para todos, mientras que la fragmentación geoeconómica podría perjudicar aún más a las economías emergentes y en desarrollo.

Por otra parte, a partir del 1 de enero de 2024, se sumarán seis países al grupo de naciones BRICS, una coalición de economías emergentes que busca estable-

cer un sistema multilateral global alternativo liderado por Occidente. A la formación original compuesta por Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica, se incorporarán Argentina, Arabia Saudita, Egipto, Emiratos Árabes, Etiopía e Irán. Las propuestas del BRICS a favor de una nueva gobernanza global y una arquitectura financiera multilateral están atrayendo cada vez más la atención de economías emergentes y naciones en desarrollo, que buscan unirse a este mecanismo.

América Latina y el Caribe se encuentran en medio de un complejo escenario económico. Después de experimentar un crecimiento del 4,1% en 2022, se espera una desaceleración con un menor dinamismo entorno al 2,3% para este y el siguiente año. Las economías de la región enfrentarían desafíos en torno a una menor demanda externa, altas tasas de interés y costos de financiamiento, además de choques externos frente a la crisis migratoria actual, a eventos climáticos adversos y a la incertidumbre política. Empero, entidades multilaterales destacan oportunidades para un crecimiento más sostenible, con la inversión en energías renovables y mejoras en la infraestructura y el capital humano. A corto plazo, se busca estabilidad macroeconómica y mejoras en regulaciones comerciales y de inversión.

La resiliencia de la economía mundial se encuentra en un delicado equilibrio en medio de múltiples factores interconectados. La desaceleración china, aunque parece estar inclinándose hacia un escenario de ralentización en lugar de contracción, aún genera incertidumbre. La gestión de la inflación y la capacidad de los bancos centrales para adaptarse a las circunstancias desempeñarán un papel crucial en el camino hacia la estabilidad económica. Sin embargo, no se pueden pasar por alto los impactos duraderos de la pandemia, el cambio climático y la segmentación geoeconómica, que agregan complejidad a la tarea de mantener un crecimiento sostenible y equitativo a nivel global.

COMERCIO MUNDIAL

La expansión del comercio de mercancías se vio afectada en 2022 y continuó siendo frágil a principios de 2023, principalmente debido al conflicto en Ucrania, la persistente inflación, las medidas monetarias restrictivas en las principales economías, y la desaceleración y menor demanda mundial. Según la Organización Mundial del Comercio (OMC) se espera que el volumen del comercio mundial de mercancías crezca un 0,8 % este año y un 3,3% en 2024. El menor dinamismo para el 2023 se observó en el primer trimestre del año, pues el comercio de bienes (promedio de exportaciones e importaciones) disminuyó 2% (vs. IT 2022), en gran parte debido a los elevados precios de la energía y al aumento de las tasas de interés, lo que restringió el consumo y la inversión.

Tabla 1.1. Proyecciones de la economía mundial (Variación % anual)

	2022	2023*	2024*
Economía mundial	3,5	3,0	2,9
Economías avanzadas	2,6	1,5	1,4
Estados Unidos	2,1	2,1	1,5
Zona del Euro	3,3	0,7	1,2
Alemania	1,8	-0,5	0,9
Francia	2,5	1,0	1,3
Italia	3,7	0,7	0,7
España	5,8	2,5	1,7
Japón	1,0	2,0	1,0
Reino Unido	4,1	0,5	0,6
Economías emergentes y en desarrollo	4,1	4,0	4,0
Brasil	2,9	3,1	1,5
Rusia	-2,1	2,2	1,1
India	7,2	6,3	6,3
China	3,0	5,0	4,2
Sudáfrica	1,9	0,9	1,8
América Latina y el Caribe	4,1	2,3	2,3

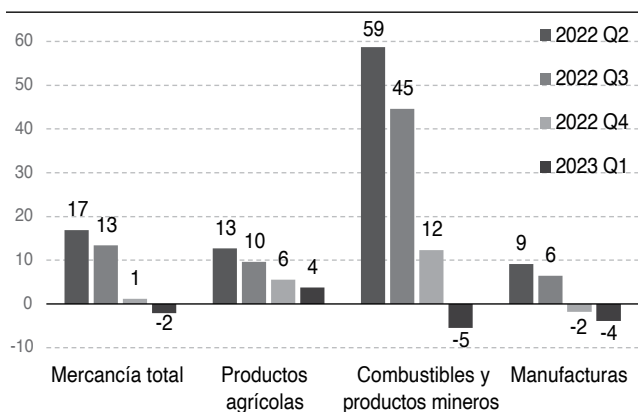
*Proyección

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI), *Proyecciones de las Perspectivas de la Economía Mundial*, octubre de 2023

La demanda mundial de importaciones sigue siendo débil, especialmente por el bajo crecimiento económico en las principales economías, incluyendo la Unión Europea, Estados Unidos y China. Las cifras actuales se encuentran por debajo de las estimaciones comerciales recientes de la OMC, que pronosticaban un crecimiento del comercio de bienes del 1,7% en 2023.

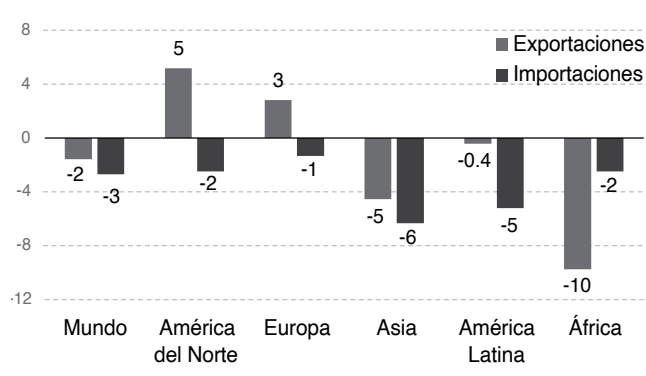
Según la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), el comercio de mercancías en el grupo de países del G20 experimentó una contracción en su valor durante el segundo trimestre de 2023. Según la entidad, esta situación se debe a una “demanda global debilitada y la caída en los precios de las materias primas”, en general, las exportaciones

Gráfico 1.1. Crecimiento del comercio mundial de mercancías por sector, segundo trimestre de 2022-primer trimestre de 2023
(Variación % interanual en valores de USD)



Nota: El comercio se refiere al promedio de exportaciones e importaciones.
Fuente: Estimaciones de la Organización Mundial del Comercio (OMC)

Gráfico 1.2. Crecimiento del comercio mundial de mercancías por región, primer trimestre de 2023
(Variación % interanual en valores de USD)



Fuente: Estimaciones de la Organización Mundial del Comercio (OMC)

disminuyeron un 3,1%, mientras que las importaciones se redujeron en un 2,0%.

La OMC señala que, aunque el comercio de bienes ha mostrado signos de recuperación en el segundo trimestre, es incierto si esta recuperación se mantendrá en el tercer trimestre debido a la debilidad persistente en los pedidos de exportación. Al concluir la primera mitad de 2023, el volumen de comercio de bienes

fue un 1% menor que en el año anterior y un 0.3% menor que en el primer trimestre, lo que sugiere que la desaceleración que comenzó en el cuarto trimestre de 2022 continuará. Las razones detrás de esta situación incluyen los altos precios de la energía y los alimentos, relacionados con la guerra en Ucrania, y las políticas monetarias más estrictas para controlar la inflación en las economías avanzadas.

EN CONCLUSIÓN

La economía global está en un delicado equilibrio y enfrenta múltiples desafíos. La capacidad de los bancos centrales para gestionar la inflación y la cooperación multilateral son fundamentales para garantizar la estabilidad económica. Sin embargo, factores como la pandemia (China), el cambio climático y las tensiones geopolíticas complican la tarea de lograr un crecimiento sostenible a nivel mundial. Además, el comercio de mercancías también se ha visto afectado por estos aspectos, con una demanda global débil y una recuperación incierta en el horizonte.

2. Indicadores económicos: Colombia y Venezuela

En este capítulo presentamos los principales indicadores económicos de Colombia y Venezuela, con información actualizada, evidenciando los puntos clave en la coyuntura económica de ambos países en lo que resta del año.

CRECIMIENTO ECONÓMICO

Colombia:

Según el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia registró, durante el primer semestre de 2023, un crecimiento del 1,7% en comparación con el mismo período del año anterior. Las principales contribuciones a este crecimiento provienen de sectores como las actividades artísticas, de entretenimiento y recreación, así como las actividades financieras y de seguros, que aumentaron un 15,5% y un 12,7%, respectivamente. Las estimaciones de crecimiento por parte de entidades nacionales e internacionales promedian un aumento del PIB en 2023 en torno al 1%. El Banco de la República considera que la desaceleración económica es necesaria para que la producción y el gasto se mantengan en niveles sostenibles y para reducir la presión sobre la inflación debido al exceso de gasto.

Venezuela:

El Fondo Monetario Internacional (FMI), en su última actualización de perspectivas, proyectó un crecimiento económico del 4,0% para 2023 en Venezuela. Esta estimación fue revisada a la baja, dada la desaceleración mundial, la disminución de los precios internacionales del petróleo y, en general, la reducción de la actividad económica del país. La Comisión Económica para América Latina (CEPAL) también rebajó su perspectiva de crecimiento a 3,2% para Venezuela. En el corto plazo, controlar la distorsión de precios, garantizar mayor acceso al crédito y estimular la actividad productiva son los principales desafíos. De igual manera, en el mediano plazo se espera que la entrada en vigor y socialización de las Zonas Económicas Especiales a establecerse en el país sea un impulso económico.

PRODUCCIÓN Y PRECIOS DE PETRÓLEO

Colombia:

Tras la pandemia, la producción de petróleo de Colombia se ha estabilizado sobre los 760 mil barriles diarios. Durante lo corrido de 2023 (enero-agosto), la producción petrolera promedió los 775 mil barriles diarios, según cifras de la Agencia Nacional de Hidrocarburos (ANH). Aunque los datos evidencian un sostenimiento de la producción de hidrocarburos, la Cámara Colombiana de Bienes y Servicios de Petróleo, Gas y Energía (Campetrol) advierte que incrementarla será un reto, dada la menor actividad de los taladros de perforación, el costo de las materias primas y la caída de la demanda.

Por otra parte, el precio de petróleo Brent, de referencia para Colombia, se redujo desde mediados del año anterior, promediando los 82 dólares por barril para el año en curso. Dado lo anterior, y al tener en cuenta la apreciación del peso respecto al dólar en el último semestre, para este periodo los ingresos para el país por concepto de la actividad petrolera se redujeron en aproximadamente 7,2 billones de pesos, de acuerdo con Campetrol.

Venezuela:

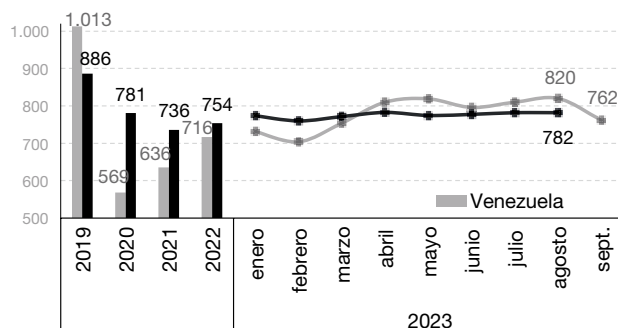
A partir del año 2021, la producción de petróleo de Venezuela se ha incrementado dinámicamente. Para lo corrido del año 2023, y de acuerdo con la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), la producción petrolera venezolana aumentó 7% con respecto al mismo periodo del 2022, con un promedio de 779 mil barriles diarios producidos, según fuentes directas. Las principales razones de este aumento son las licencias otorgadas por Estados Unidos para la reanudación de las operaciones de la petrolera Chevron y los esfuerzos del gobierno venezolano por dinamizar este sector. Por otro lado, el precio de petróleo Merey, de referencia para Venezuela, al igual que el precio internacional ha disminuido con relación al 2022. Para lo corrido de 2023, el promedio del precio Merey es de 63 dólares por barril.

En cuanto a las exportaciones de petróleo venezolano, estas promediaron 694 mil barriles diarios entre enero-septiembre de 2023, mostrando un aumento del 11% con respecto al mismo periodo del año anterior. Evidenciándose un aumento sustancial del volumen exportado con respecto a las ventas externas del trienio inmediatamente anterior, cuando registraron exportaciones en promedio por 458 mil barriles diarios. Aunque el volumen comerciado en 2022 fue bajo, los ingresos por exportaciones de petróleo ascendieron a 15,4 mil millones de dólares, principalmente por el alza en los precios internacionales.

Se espera que la producción y exportación de petróleo venezolano continúen aumentando en lo que resta del año, impulsados principalmente por las licencias otorgadas por Estados Unidos a este sector. Sin embargo, aún persisten desafíos que incluyen la falta de inversión y las sanciones internacionales.

Gráfico 2.1. Producción de petróleo de Colombia y Venezuela

(Miles de barriles diarios)

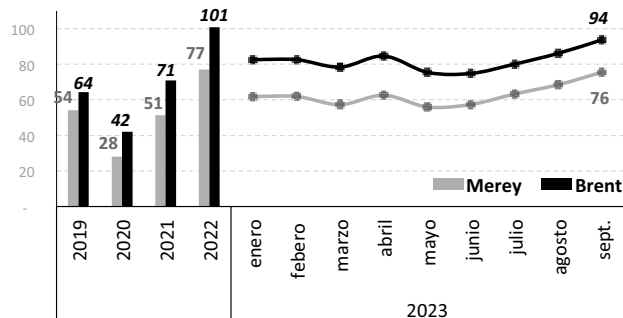


Producción de petróleo de Venezuela basada en la comunicación directa (fuentes primarias)

Fuente: Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y Agencia Nacional de Hidrocarburos (ANH) de Colombia

Gráfico 2.2. Precio internacional de petróleo. Referencias Brent y Merex

(Dólares por barril)

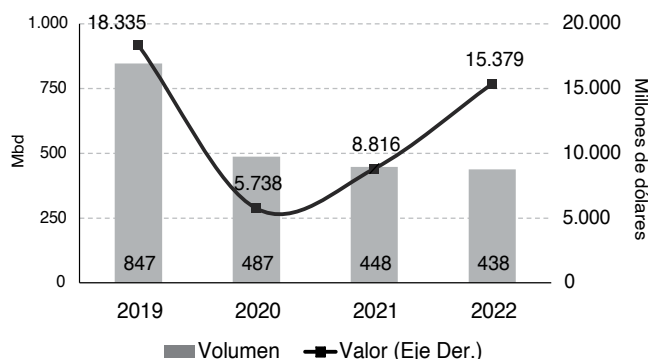


Merex: Precio de la referencia de petróleo venezolano en la cesta OPEP.

Fuente: Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y Administración de Información Energética (AIE) de Estados Unidos.

Gráfico 2.3. Exportaciones petroleras de Venezuela

(Miles de barriles diarios y Millones de dólares)



Fuente: Organización de Países Exportadores de Petróleo

ACTUALIDAD DE LA INDUSTRIA VENEZOLANA

La Confederación Venezolana de Industriales (CONINDUSTRIA) compartió los resultados de la Encuesta de Coyuntura Industrial para el segundo trimestre de 2023. En el documento se evidencia una reducción de la producción manufacturera en Venezuela, con respecto al primer semestre del año 2022. Los principales factores asociados a esta menor actividad industrial, según la encuesta, están vinculados a la menor demanda nacional, la falta de financiamiento, la competencia con productos importados, el comercio ilícito, y los altos impuestos fiscales y parafiscales. Para el segundo semestre del año, se espera una leve recuperación de la industria manufacturera venezolana, al destacar la articulación y sinergia entre el sector público y privado para dar respuesta a los temas mencionados.

En lo que respecta a la competencia con productos importados, se ha observado una reducción en la lista de productos que ingresan al país sin pagar aranceles, IVA y otros impuestos. Además, se están llevando a cabo esfuerzos para combatir el comercio ilícito y sus efectos perjudiciales tanto para la industria como para los consumidores.

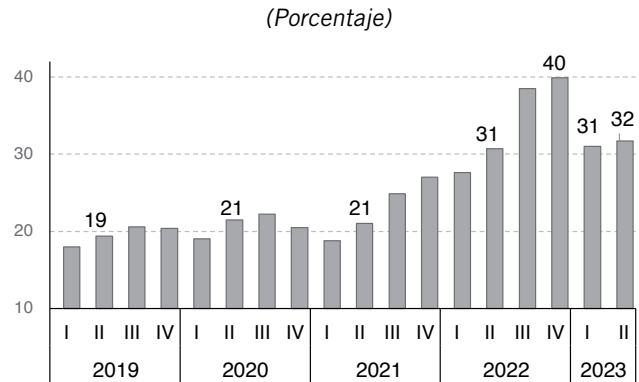
Por otra parte, el indicador de Uso de Capacidad Instalada calculado por CONINDUSTRIA, determina que la industria venezolana tiene aproximadamente el 68% de su capacidad operativa disponible para fabricar bienes en diversos sectores, manteniéndose abierta a capital de trabajo. Destacando la disponibilidad en los sectores de: bebidas, metales y productos de metal; automotor y autopartes; madera y papel; caucho y plástico (gráfico 2.5).

Figura 2.1. Remuneración salarial en la industria venezolana

Remuneración salarial II Trimestre 2023	De acuerdo con la Confederación de Industriales, la remuneración salarial para el personal obrero en promedio fue de 189 dólares mensuales, un 26 superior al valor percibido en el mismo período de 2022.
	Para un profesional, la industria retribuyó, en promedio, un salario mensual de 358 dólares, un 16 más que el mismo periodo del año 2022.
	La asignación salarial para un gerente promedió los USD 851 mensuales.

Fuente: Confederación Venezolana de Industriales. (CONINDUSTRIA), Encuesta de Coyuntura Industrial.

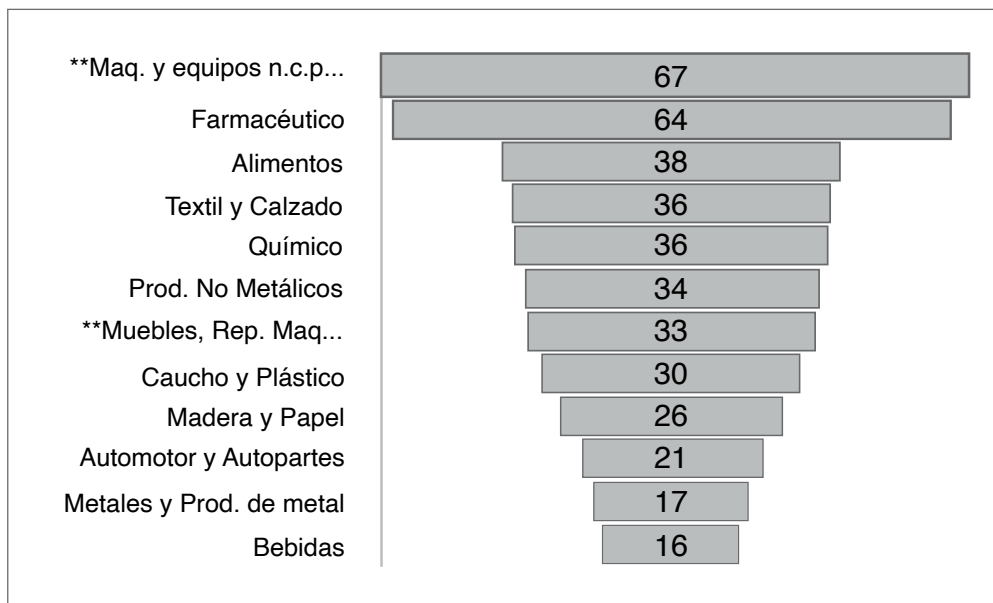
Gráfico 2.4. Utilización de capacidad instalada promedio manufacturera en Venezuela



La Utilización de Capacidad Instalada corresponde al valor porcentual de los factores productivos que se encuentran operativos en una empresa, comparado con el total de su capacidad de empleo. El valor corresponde al promedio de Utilización de Capacidad Instalada de 11 Grupos Económicos y 23 Divisiones de Actividad Económica según CIU Rev. 4.

Fuente: Confederación Venezolana de Industriales. (CONINDUSTRIA), Encuesta de Coyuntura Industrial.

Gráfico 2.5. Utilización de capacidad instalada manufacturera en Venezuela por grupo económico CIU Rev. 4
(Porcentaje)



* Maquinaria y equipos n.c.p. equipos eléctricos, informática y de óptica
 ** Muebles, repuestos, maquinaria y otras industrias manufactura

Fuente: Confederación Venezolana de Industriales (CONINDUSTRIA), Encuesta de Coyuntura Industrial

INFLACIÓN Y TASA DE CAMBIO

Colombia:

La inflación en Colombia durante septiembre de 2023 se redujo por quinto mes consecutivo. El gobierno señaló que la inflación podría cerrar el año en un solo dígito, destacando su tendencia a la baja desde marzo de este año. Sin embargo, se destacan preocupaciones sobre los efectos de los cierres en la vía al Llano en la oferta de alimentos, el aumento en el precio de la gasolina y eventos climáticos como el fenómeno de El Niño que podrían afectar los precios en lo que resta del año. Por otra parte, las decisiones de política monetaria referente a la tasa de interés de intervención (13,25%) podría contribuir a mejorar las expectativas de inflación para el país.

La Tasa Representativa del Mercado en Colombia para el mes de septiembre promedió \$4.008 COP. En el último año, el peso se ha apreciado significativamente respecto al dólar, posicionando a la moneda colombiana como una de las monedas latinoamericanas con mejor desempeño.

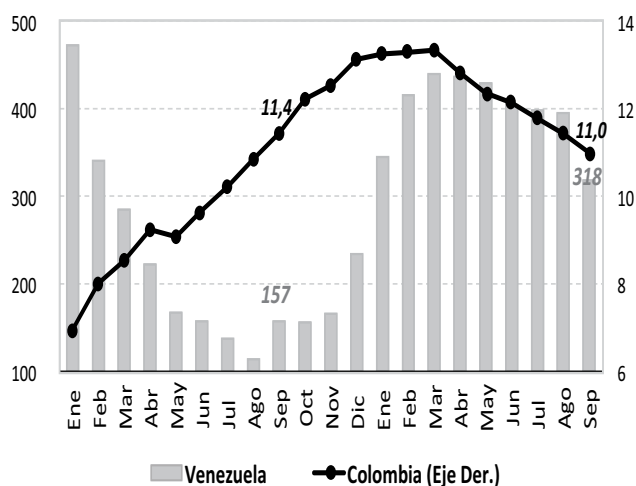
Venezuela:

Según los datos publicados por el Banco Central de Venezuela (BCV), la inflación acumulada en el

periodo enero-septiembre de 2023 fue del 158% y la interanual de 318%. Esto es consecuencia, principalmente, de los picos de inflación que ocurrieron en enero (42,1%) y febrero (19,3%). Por otra parte, el Observatorio Venezolano de Finanzas (OVF) estima una inflación acumulada de 159% e interanual de 396% para el mismo periodo. Según el BCV, los sectores más afectados por esta aceleración de los precios son educación, comunicaciones, salud, esparcimiento y cultura, vestido y calzado, y restaurantes y hoteles. Por otra parte, la firma consultora Ecoanalítica estima que la variación de precios en dólares “inflación en dólares” podría alcanzar un 25% para el cierre de 2023.

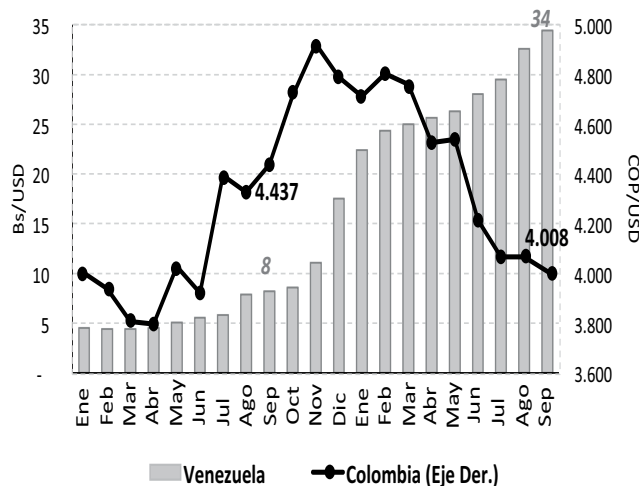
En cuanto al tipo de cambio, el Bolívar venezolano ha sufrido una marcada depreciación frente al dólar desde agosto de 2022, pasando de 8 Bs/USD a 34 Bs/USD en septiembre de 2023, según datos oficiales del BCV. La relación entre los aumentos de precios y el tipo de cambio sugiere que la inflación podría seguir aumentando, especialmente si el tipo de cambio bolívar-dólar continúa fluctuando. El gobierno está tomando medidas como recortar el gasto público y aumentar la inyección de divisas para estabilizar el tipo de cambio y frenar la inflación. De igual manera, analistas económicos sugieren que se requieren estrategias para mejorar el poder adquisitivo de la población y estimular la demanda de bienes y servicios en el país.

Gráfico 2.6. Tasa de inflación interanual 2022 - 2023
(Variación %)



Fuente: Banco Central de Venezuela (BCV) y Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) de Colombia

Gráfico 2.7. Tasa de cambio 2022 - 2023



Fuente: Banco de la República de Colombia (BanRep) y Banco Central de Venezuela (BCV)

Reservas internacionales

Colombia: Para el mes de septiembre, las reservas internacionales netas de Colombia ascendieron a 57.566 millones de dólares.

Venezuela: Al inicio del mes de septiembre, según cifras del BCV, las reservas internacionales ascendieron a 9.686 millones de dólares*.

Liquidez monetaria

Colombia: A finales de septiembre, la liquidez monetaria de Colombia sumó 734 billones de pesos. Aumentando en los últimos meses por el alza en las tasas de interés de captación del sistema financiero.

Venezuela: Al cierre de septiembre, la liquidez de Venezuela ascendió a 48.236 millones de bolívares. Una variación anual de 338%. Debido a la emisión monetaria para sostener el gasto fiscal.

* Incluye Derechos Especiales de Giro (DEG) del Fondo Monetario Internacional por 5.100 millones de dólares que no han sido desembolsados. Liquidez monetaria corresponde a M2 (Efectivo + Depósitos en cuenta + Cuasidineros)

Fuente: BanRep y BCV

EN CONCLUSIÓN

Los indicadores económicos indican que Colombia experimentará un crecimiento modesto en su PIB al cierre de 2023. Por otro lado, Venezuela enfrenta una serie de desafíos económicos, incluyendo la caída del consumo, una alta inflación y una marcada depreciación de su moneda, no obstante, entidades internacionales proyectan un crecimiento alrededor del 4%. Ambos países están tomando medidas para abordar estos temas y dinamizar sus economías. Colombia ve una perspectiva positiva en la disminución de la inflación y el aumento de la producción. Venezuela, por su parte, lucha por mejorar el poder adquisitivo de la población y estimular la demanda interna. En conjunto, los dos países enfrentan un panorama económico retador y en evolución.

3. Intercambio comercial colombo venezolano

Desde el año 2022 y con la reapertura de la frontera, las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela han experimentado un notable fortalecimiento. Este avance se ha producido gracias a una mejora en la diplomacia entre ambas naciones, una notoria comunicación institucional y un robustecimiento de la regulación e infraestructura comercial, lo que ha impulsado la integración binacional. En este apartado, se analiza el intercambio bilateral en lo corrido del 2023.

En el periodo enero-agosto de 2023, las exportaciones colombianas hacia Venezuela aumentaron un 4% frente al mismo periodo de 2022, llegando a los USD 416 millones. Por su parte, las importaciones desde el vecino país experimentaron un crecimiento del 69%, frente a enero-agosto 2022, alcanzando los USD 84 millones. Estos números suman un comercio total de USD 500 millones, experimentando un incremento del 11%, frente al mismo periodo de 2022.

INTERCAMBIO COMERCIAL COLOMBO VENEZOLANO

Exportaciones de Colombia a Venezuela

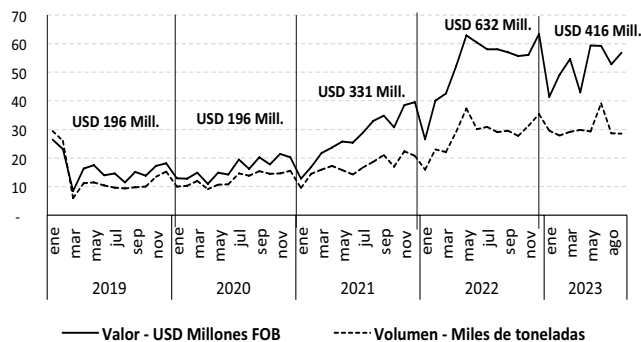
Al observar las cifras más recientes de las exportaciones de Colombia a Venezuela durante 2023 (enero-agosto) se evidencia lo siguiente:

- La industria básica (35%), la agroindustria (29%) y la industria liviana (19%) son los principales sectores de exportación.
- Desagregado por grupos de productos se encuentran: confitería, abonos, preparaciones a base de cereales y harina; aceites lubricantes, productos de aseo, preparaciones para animales; polímeros de polipropileno, medicamentos; placas, láminas, hojas y tiras, de plástico; aceite de palma; e insecticidas, fungicidas y herbicidas.
- Los departamentos de origen con mayor participación en las exportaciones al país vecino para el

presente año son Bogotá (17%), Bolívar (13%), Atlántico (11%), Norte de Santander (11%), Valle del Cauca (11%), Antioquia (10%), Cundinamarca y Caldas (8%).

- Maicao (62%) es la principal aduana de salida de las ventas externas hacia Venezuela, le siguen Cúcuta (18%), Cartagena (14%) y Bogotá (5%).
- La vía terrestre es el principal modo de transporte de carga en las exportaciones (79%), seguido del marítimo (17%) y el aéreo (4%).
- El modo terrestre transporta principalmente confitería, materias plásticas y manufacturas, grasas y aceites, preparaciones a base de cereales y harina; y productos de fundición, hierro y acero. El modo marítimo: abonos, productos diversos de las industrias químicas, materias plásticas y manufacturas, manufacturas diversas y aceites lubricantes. Y, en el modo aéreo se movilizan: productos farmacéuticos, máquinas y aparatos; preparaciones alimenticias diversas, y aceites esenciales y resinoides.

Gráfico 3.1. Exportaciones mensuales de Colombia a Venezuela



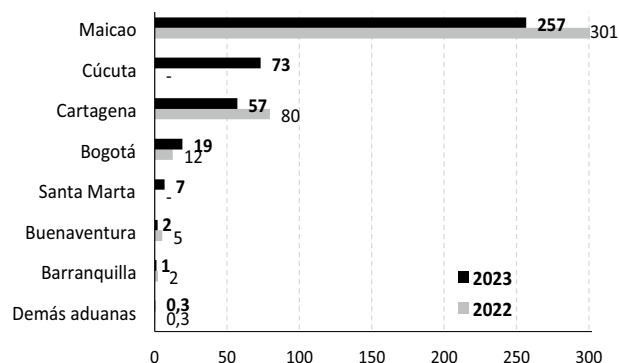
Fuente: Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (MinCIT) y Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

Tabla 3.1. Exportaciones de Colombia a Venezuela por sector
(USD Miles FOB)

Sector	Enero - agosto	
	2022	2023
Industria básica	176.887	147.079
Agroindustrial	105.759	120.787
Industria Liviana	70.086	79.522
Maquinaria y equipo	22.754	28.592
Minero - energético	15.842	20.978
Agropecuaria	8.392	17.607
Industria automotriz	602	1.407
Demás productos	7	20
Total	400.328	415.991

Fuente: MinCIT

Gráfico 3.2. Exportaciones de Colombia a Venezuela por aduana de salida
Enero - Agosto
(USD Millones FOB)



Nota: Maicao y Cúcuta corresponden a transporte terrestre. Cartagena, Santa Marta, Buenaventura y Barranquilla a transporte marítimo. Y, Bogotá a transporte aéreo.

Fuente: Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales de Colombia (DIAN)

Tabla 3.2. Exportaciones de Colombia a Venezuela por partida arancelaria
(USD Millones FOB)

PARTIDA ARANCELARÍA A 4 DIGITOS Y DESCRIPCIÓN		2021	2022	Enero-Agosto	
				2022	2023
1704	Artículos de confitería sin cacao	21	48	31	40
3105	Abonos minerales o químicos, con dos o tres de los elementos fertilizantes	7	20	20	24
1905	Productos de panadería, pastelería o galletería, incluso con adición de cacao; hostias, sellos vacíos de los tipos utilizados para medicamentos, obleas para sellar, pastas secas de harina, almidón o fécula, en hojas, y productos similares.	3	14	8	18
2710	Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos; preparaciones no expresadas ni comprendidas en otra parte, con un contenido de aceites de petróleo o de mineral bituminoso superior o igual al 70% en peso, en las que estos aceites constituyan el elemento base; desechos de aceites.	11	23	12	16
3402	Agentes de superficie orgánicos (excepto el jabón); preparaciones tensoactivas, preparaciones para lavar (incluidas las preparaciones auxiliares de lavado) y preparaciones de limpieza, aunque contengan jabón, excepto las de la partida 34.01.	8	21	13	12
2309	Preparaciones para alimentación de animales.	0	13	8	11
3808	Insecticidas, fungicidas, herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos similares, presentados en formas o en envases para la venta al por menor, o como preparaciones o artículos tales como cintas, mechas y velas, azufradas, y papeles matamoscas.	34	41	29	11
1511	Aceite de palma y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente.	14	13	8	10
3004	Medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados (incluidos los destinados a ser administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor.	8	15	8	9
3902	Polímeros de propileno o de otras olefinas, en formas primarias.	13	26	15	9
7210	Productos laminados planos de hierro o acero sin alea, de anchura superior o igual a 600 mm, chapados o revestidos.	7	9	7	9
3920	Las demás placas, láminas, hojas y tiras, de plástico no celular y sin refuerzo, estratificación ni soporte o combinación similar con otras materias.	7	15	9	8
0402	Leche y nata (crema), concentradas o con adición de azúcar u otro edulcorante.	5	8	4	8
9619	Artículos higiénicos y artículos similares, de cualquier materia.	9	13	9	8
8507	Acumuladores eléctricos, incluidos sus separadores, aunque sean cuadrados o rectangulares.	1	6	2	6
Subtotal		149	285	183	200
Total		331	632	400	416

Fuente: MinCIT

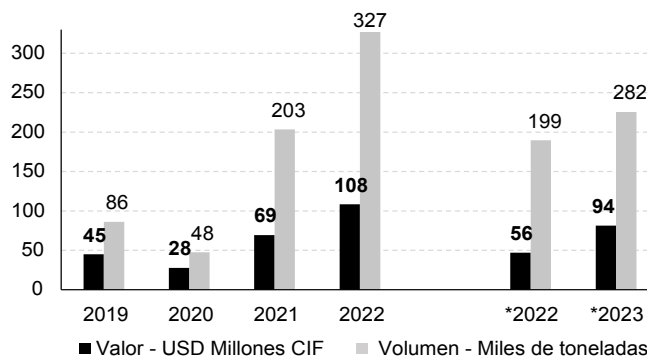
IMPORTACIONES DE COLOMBIA DESDE VENEZUELA

Por otra parte, al analizar los datos de las importaciones colombianas desde Venezuela, para el mismo periodo del año 2023 (enero-agosto), se destaca lo siguiente:

- La industria básica (68%), equipo eléctrico (10) y el minero-energético (9%) son los principales sectores de importación.
- Desagregado por grupos de productos se encuentran: Abonos (urea), alcoholes acíclicos, papel; hullas y combustibles sólidos; acumuladores eléctricos, productos laminados de hierro o acero; plomo, cemento, tejidos de algodón, aceite de coco y aluminio.
- Los departamentos de destino con mayor participación en las importaciones desde Venezuela, para el presente año, han sido: Atlántico (49%), Norte de Santander (11%), Risaralda (9%), Cundinamarca (8%), Valle del Cauca (7%), Bogotá (6%) y Antioquia (4%).
- Barranquilla (33%) es la principal aduana de ingreso de las compras externas desde Venezuela, le siguen Buenaventura (20%), Maicao (20%) y Cúcuta (20%).
- La vía marítima es el principal modo de transporte de carga en las importaciones (51%), seguido del terrestre (48,7%) y el aéreo (0,3%).

- El modo marítimo transporta principalmente abonos, productos químicos orgánicos, productos minerales, plomo y manufacturas; y aluminio y manufacturas. El modo terrestre: hulla bituminosa, abonos, guata de celulosa, acumuladores eléctricos de plomo, y productos de fundición, hierro y acero. Y, en el modo aéreo se movilizaron principalmente instrumentos para medida o control de presión.

Gráfico 3.3. Importaciones de Colombia desde Venezuela



*Corresponde a enero-agosto

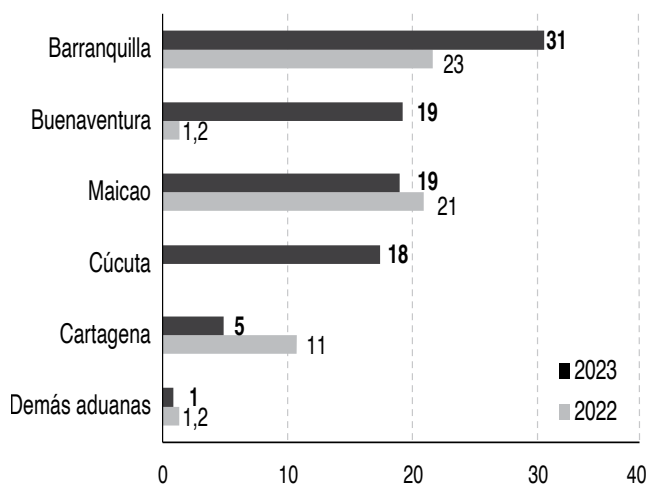
Fuente: MinCIT

Tabla 3.3. Importaciones de Colombia desde Venezuela por partida arancelaria (USD Millones CIF)

PARTIDA ARANCELARÍA A 4 DIGITOS Y DESCRIPCIÓN		2021	2022	Enero-Julio	
				2022	2023
3102	Abonos minerales o químicos nitrogenados.	-	17	-	36
2905	Alcoholes acíclicos y sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitrosados.	5	11	7	7
4803	Papel del tipo utilizado para papel higiénico, toallitas para desmaquillar, toallas, servilletas o papeles similares de uso doméstico, de higiene o tocador, guata de celulosa y napa de fibras de celulosa, incluso rizados («crepés»), plisados, gofrados, estampados, perforados, coloreados o decorados en la superficie o impresos, en bobinas (rollos) o en hojas.	-	1	-	6
8507	Acumuladores eléctricos, incluidos sus separadores, aunque sean cuadrados o rectangulares.	-	9	5	6
2701	Hullas; briquetas, ovoides y combustibles sólidos similares, obtenidos de la hulla.	-	1	-	6
7208	Productos laminados planos de hierro o acero sin alea, de anchura superior o igual a 600 mm, laminados en caliente, sin chapar ni revestir.	1	3	0	2
7801	Plomo en bruto.	-	4	0	2
5209	Tejidos de algodón con un contenido de algodón superior o igual al 85% en peso, de peso superior a 200 g/m ² .	4	5	3	2
2523	Cementos hidráulicos (comprendidos los cementos sin pulverizar o «clinker»), incluso coloreados.	6	13	9	2
1513	Aceites de coco (de copra), de almendra de palma o de babasú, y sus fracciones, incluso refinados, pero sin modificar químicamente.	3	3	2	2
7601	Aluminio en bruto.	0,2	0,1	-	1
0801	Cocos, nueces del Brasil y nueces de marañón (mery, cajuil, anacardo, «cajú»), frescos o secos, incluso sin cáscara o mondados.	1	1	1	1
6807	Manufacturas de asfalto o de productos similares (por ejemplo: pez de petróleo, brea).	2	2	1	1
8544	Hilos, cables (incluidos los coaxiales) y demás conductores aislados para electricidad, aunque estén laqueados, anodizados o provistos de piezas de conexión; cables de fibras ópticas constituidos por fibras enfundadas individualmente, incluso con conductores eléctricos incorporados o provistos de piezas de conexión.	0,1	0,9	0	1
2704	Coques y semicoques de hulla, lignito o turba, incluso aglomerados; carbón de retorta.	-	-	-	1
Subtotal		31	70	29	74
Total		69	108	47	86

Fuente: MinCIT y DIAN

Gráfico 3.4. Importaciones de Colombia desde Venezuela por aduana de ingreso Enero - Agosto
(USD Millones CIF)



Fuente: DIAN

Los anteriores datos demuestran la recuperación de la confianza de los empresarios de ambos países, el compromiso de ambos gobiernos para dinamizar las relaciones económicas, las ventajas competitivas del mercado colombo-venezolano con relación a terceros países y la importancia de garantizar la plena operatividad de los pasos fronterizos terrestres.

INTERCAMBIO COMERCIAL DESDE LA APERTURA DE LA FRONTERA

Con el fin de informar sobre la dinámica comercial terrestre entre ambos países, se analiza de manera mensual, de acuerdo con las cifras oficiales, el tránsito de carga por los pasos fronterizos de Norte de Santander (Cúcuta) y La Guajira (Maicao). Este crecimiento en el comercio terrestre es un testimonio del significativo fortalecimiento de las relaciones entre ambos países en el último año.

Según cifras provisionales de la DIAN, desde la apertura de la frontera con Venezuela el 26 de septiembre de 2022 hasta el 31 de agosto de 2023, se registra un flujo comercial por Norte de Santander de USD 196,5 millones y un movimiento de carga bilateral superior a las 209 mil toneladas.

Los principales grupos de productos que se han exportado por Colombia a Venezuela por los pasos fronterizos de Cúcuta son: Alimentos (35%), fertilizantes e insumos agrícolas (8%), artículos de aseo (6%), y telas y prendas de vestir (5%). A su vez, las principales mercancías importadas desde el vecino país por los puentes internacionales ubicados en esta región son: Carbón mineral (37%) y acero (12%).

El puente internacional que ha tenido mayor participación en las exportaciones hacia Venezuela por la frontera Norte de Santander - Táchira es el Simón Bolívar pues ha movilizado más de 4,6 mil vehículos; seguido del puente el Atanasio Girardot (1.344 vehículos); y, finalmente, del Francisco de Paula Santander (895 vehículos).

Tabla 3.4. Comercio entre Colombia y Venezuela por pasos fronterizos de Norte de Santander desde la apertura fronteriza 26 septiembre 2022 a 31 agosto 2023

Comercio	USD FOB (Millones)	Toneladas	Nro. Vehículos	Tipo de Mercancía
Exportaciones	176,7	149.681	6.830	Alimentos; fertilizantes e insumos agrícolas; artículos de aseo; telas y prendas de vestir; papel y cartón; autopartes, material de ferretería; plástico y manufacturas; insumos médicos; productos químicos; bebidas; acero; cerámica: animales vivos; fibra óptica; lamina cristal; aceite lubricante; calzado e insumo; coque de hulla.
Importaciones	19,8	59.928	2.070	Carbón; acero en bobinas; aluminio; aceites; material ferroso; alimentos; papel multiusos; envases de vidrio; piedra en laja natural.
Total	196,5	209.610	8.900	

Fuente: DIAN y MiCITio Cúcuta

Por otra parte, según cifras provisionales de la DIAN seccional Maicao, se registra entre enero-julio de 2023 un flujo comercial por La Guajira de USD 266 millones y un movimiento de carga bilateral superior a las 150 mil toneladas.

Los principales grupos de productos que se han exportado por Colombia a Venezuela por el paso fronterizo de Maicao son: Materias plásticas y manufacturas

(12%); azúcares y artículos de confitería (11%); grasas y aceites animales o vegetales (8%); preparaciones a base de cereales, harina (7%); productos de aseo (6%); y fundición, hierro y acero (6%). A su vez, las principales mercancías importadas desde el vecino país por esta frontera son: Acumuladores eléctricos (30%); papel y cartón (29%); fundición, hierro y acero (4%); productos químicos inorgánicos (4%); y pescados y crustáceos (4%).

Tabla 3.5. Comercio entre Colombia y Venezuela por paso fronterizo de La Guajira Enero - agosto 2023

Comercio	USD FOB (Millones)	Toneladas	Nro. Vehículos	Tipo de Mercancía
Exportaciones	280,1	140.228	5.485	Materias plásticas y manufactureras; azúcares y artículos de confitería; grasas y aceites animales o vegetales; preparaciones a base de cereales, harina; productos de aseo; fundición, hierro y acero; lubricantes; productos químicos orgánicos; aceites esenciales y resinoides; entre otros.
Importaciones	18,1	31.957	899	Acumuladores electricos; papel y cartón; fundición, hierro y acero; productos químicos inorgánicos; pescados y crustáceos; entre otros.
Total	298,6	172.185	6.384	

Fuente: DIAN Seccional Maicao y MiCITio Cúcuta

La reapertura oficial de la frontera en Norte de Santander-Táchira marcó un momento crucial, acompañado por la operación de puentes emblemáticos como el Simón Bolívar y el Francisco de Paula Santander, y la inauguración del Atanasio Girardot. Desde el 2022, con esta normalización de la frontera, las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela han experimentado un sólido fortalecimiento, respaldado por una diplomacia mejorada, una comunicación

institucional efectiva y una infraestructura comercial más robusta.

Los datos expuestos indican la recuperación de la confianza empresarial, el compromiso de ambos gobiernos en el fortalecimiento de las relaciones económicas y la importancia de mantener una operación eficiente en los pasos fronterizos terrestres.

OPORTUNIDADES SECTORIALES PARA PRODUCTOS COLOMBIANOS EN VENEZUELA

En este análisis, se examinan las posibles oportunidades comerciales que se presentan para Colombia en relación con los grupos de productos que experimentan un aumento en la demanda externa de Venezuela. Para ello, se toma en consideración las importaciones de Venezuela, y las exportaciones de Colombia, tanto a nivel global como específicamente hacia Venezuela. Al observar detenidamente las partidas arancelarias de los productos exportados desde Colombia hacia Venezuela

durante los últimos años y en el periodo actual, emerge una tendencia notable de crecimiento en las ventas colombianas al país vecino. En términos más sencillos, se puede afirmar que las importaciones de Venezuela están aumentando en categorías de productos que Colombia envía de manera recurrente hacia ese mercado.

Este análisis busca arrojar luz sobre las perspectivas comerciales entre ambas naciones y el potencial de fortalecimiento de sus lazos comerciales en el futuro. A continuación, se presentan una serie de productos que se destacan como oportunidades dentro de la canasta exportadora colombiana hacia Venezuela.

Figura 3.1. Oportunidades sectoriales para productos colombianos en Venezuela por partida arancelaria

Preparaciones alimenticias	Metalmecánica y plásticos
<ul style="list-style-type: none"> • Productos de panadería, pastelería o galletería. • Preparaciones para la alimentación animal. • Aceite de palma y sus fracciones. • Harina de trigo y de morcajo. • Preparaciones comprendidas en la partida 2106. • Hortalizas. • Preparaciones para salsas y salsas preparadas. • Preparaciones y conservas de pescado. 	<ul style="list-style-type: none"> • Productos planos de hierro o acero sin alear. • Placas, láminas, hojas y tiras, de plástico no celular. • Artículos para transporte o envasado, de plástico. • Polímeros de etileno, en formas primarias. • Polímeros de cloruro de vinilo o de otras olefinas. • Artículos para la construcción, de plástico. • Barras y perfiles de aceros aleados, distinto del acero inoxidable. • Tubos y perfiles huecos, p.ej. soldados, remachados, grapados.
Químicos	Materias textiles y otros
<ul style="list-style-type: none"> • Productos químicos de limpieza. • Insecticidas, fungicidas, herbicidas, etc. • Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados. • Preparaciones capilares. • Pinturas y barnices a base de polímeros. • Productos de aseo personal. • Vacunas para uso en medicina veterinaria. • Preparaciones aglutinantes. • Mezclas de sustancias odoríferas y mezclas, incl. las disoluciones alcohólicas. • Vaselina; parafina, cera de petróleo microcristalina • Hidróxido de sodio o de potasio; peróxidos. 	<ul style="list-style-type: none"> • Sacos “bolsas” y talegas, para envasar, de todo tipo de materia textil. • Calzoncillos, incl. los largos y los “slips”, camisones, pijamas, albornoces de baño. • Bombas para líquidos, incl. con dispositivo medidor incorporado. • Layas, palas, azadas, picos, binaderas, horcas de labranza, rastrillos y raederas. • Vaselina; parafina, cera de petróleo microcristalina. • Aparatos para filtrar o depurar líquidos o gases. • Muebles y sus partes.

Fuente: Cámara Colombo Venezolana

Este análisis destaca las oportunidades comerciales para Colombia en productos que han experimentado un crecimiento en la demanda externa de Venezuela. Las exportaciones colombianas hacia su vecino muestran un aumento generalizado en diversas categorías, lo que sugiere un potencial promisorio en sectores como preparaciones alimenticias, metalmecánica y plásticos, químicos, materias textiles y más.

Esta información proporciona una base sólida para que las empresas colombianas exploren y aprovechen el mercado venezolano en constante evolución. Para

consultar la base de información procesada, escanee el siguiente código QR:



Por otro lado, de acuerdo con ProColombia y su oficina comercial en Venezuela, también se destacan oportunidades comerciales para los productos colombianos en los siguientes rubros:

Figura 3.2. Oportunidades sectoriales para productos colombianos en Venezuela por grupo de productos

Agroalimentos	Metalmecánica y otras industrias
<ul style="list-style-type: none"> • Cacao y sus derivados • Lácteos y derivados • Agroindustria • Aceites y grasas • Snacks • Bebidas 	<ul style="list-style-type: none"> • Artículos de dotación • Autopartes y moto partes • Instrumentos y aparatos • Materiales de construcción • Material promocional • Mobiliario
Químicos y ciencias de la vida	Sistema de moda
<ul style="list-style-type: none"> • Cosméticos y aseo personal • Envases y empaques • Farmacéuticos • Dotación hospitalaria • Plástico y caucho 	<ul style="list-style-type: none"> • Textiles e insumos • Confecciones • Manufacturas de cuero • Calzado

Fuente: ProColombia

La expectativa frente al intercambio comercial de los dos países para este año superaba los mil millones de dólares, no obstante, por la dinámica económica del primer semestre, se espera que el comercio total registre un valor sobre los 900 millones de dólares. Acciones como: la profundización del Acuerdo de Alcance Parcial N°28 mediante el Decreto 0609 del 26 de abril de 2023, la creación de la Comisión de Vecindad y la mesa técnica de comercio y asuntos aduaneros; los avances en materia de mecanismos de pago y admisibilidad sanitaria y fitosanitaria; la entrada en vigor del Acuerdo de transporte binacional a través de la Ley 2301 de 2023; y las acciones conjuntas público-privadas continuarán estimulando el comercio colombo-venezolano en las dos vías.

Por otra parte, un impulso de gran importancia para las relaciones económicas fue la “Macrorrueda Binacional Venezuela – Colombia 2023” realizada en Caracas del 27 al 29 de septiembre. Con la participación de más de 400 empresarios y un total de 1.596 citas de negocios, resaltó la complementariedad de ambas econo-

mías y la importancia de forjar alianzas estratégicas. El evento contó con una amplia asistencia, que incluyó representantes gubernamentales, organizaciones multilaterales, líderes gremiales, empresarios, miembros de cámaras de comercio de Colombia y Venezuela, así como participantes de diversos sectores.

Este encuentro no solo impulsó el restablecimiento de las relaciones comerciales, sino que también abordó cuestiones sustanciales en paneles académicos, que abarcaron aspectos comerciales, logísticos, fronterizos, de mecanismos de pago, inversión y posicionamiento de productos de cada país en el mercado internacional.

La Macrorrueda binacional estableció un sólido plan de acción para el futuro, donde el esfuerzo conjunto de empresarios y gobiernos se orienta hacia el fortalecimiento del comercio, la inversión y el transporte. Este enfoque sienta las bases para un crecimiento continuo y una prosperidad compartida en las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela.

BDO, una firma líder en la región

Vivimos en tiempos de enormes retos económicos y sociales que se han presentado en Latinoamérica, lo cual ha llevado a las empresas de diversos sectores a analizar sus proyectos para enfocarlos acorde a dichos desafíos. Frente a este escenario, John Jairo Lache, socio líder de Auditoría y Aseguramiento de BDO Interaméricas, comparte cómo esta firma afronta las dinámicas actuales.

1. Cuéntenos un poco sobre BDO y su labor con las organizaciones.

John Jairo Lache: Somos una firma de servicios profesionales con presencia en más de 164 países y más de 111.000 colaboradores en el mundo orientados bajo un propósito clave: ser personas ayudando a personas a alcanzar sus sueños. Con esta premisa prestamos servicios relacionados con Auditoría y Aseguramiento, Outsourcing, Consultoría, Sostenibilidad Corporativa, Impuestos y Servicios Legales, entre otros, impulsados por nuestro eje central que son nuestra gente y nuestros clientes. Generamos valor a través de servicios innovadores, apalancados en tecnología de punta y siempre buscando exceder las expectativas de nuestros clientes. Eso es lo que nos distingue de la competencia.

2. ¿Cuáles pueden ser los retos más importantes para las empresas el año entrante?

JJL: Las organizaciones se enfrentan día a día a diversos retos. Mantener sus mercados en los entornos cambiantes que plantean nuestros países; atraer y retener el mejor talento, trabajar en la innovación como eje de cambio, estar a la altura con prácticas sostenibles que permitan aportar al mejoramiento del cambio climático; promover procesos altamente eficientes, mantener y fortalecer buenas prácticas de gobierno corporativo, expandir fronteras para poder hacer negocios a nivel internacional y consolidar resultados financieros acorde con las expectativas de las diferentes partes interesadas. En BDO estamos preparados para aportarles nuestros puntos de vista. Tomémonos una buena taza de café y compartamos experiencias alrededor de estos temas.

3. ¿Por qué una empresa debe escoger a BDO como su aliado cuando piense en servicios profesionales?

JJL: Las organizaciones hoy en día están buscando aliados estratégicos que brinden verdadero valor en sus servicios. Esto significa que se debe ir más allá de las expectativas de los clientes. En BDO nos caracterizamos por estar en permanente contacto con nuestros clientes escuchando sus inquietudes, pero también entregando soluciones prácticas a los problemas locales alineadas con los mejores estándares internacionales. Nos caracterizamos por ir un paso más allá. Esto significa que somos asesores de negocios con un recurso altamente capacitado con experiencia en las diferentes industrias, lo cual es fundamental para el desarrollo de nuestros países.

4. ¿Qué elementos importantes han encontrado en Venezuela para reactivar la labor en este país?

Las relaciones con Venezuela se reactivaron de manera considerable. En 2022, el comercio bilateral mostró un nuevo impulso debido, principalmente, a la recuperación de la economía venezolana, así como al restablecimiento de las relaciones comerciales y diplomáticas entre ambos países, además de la reapertura del paso fronterizo en Norte de Santander en la segunda mitad del año 2022. Esto contribuyó a que el comercio total llegara a \$728 millones de dólares el año pasado, se espera que para el 2023 el intercambio comercial llegue a los \$1.400 millones de dólares con Venezuela. Desde entonces se ha venido incrementando el interés de un grupo importante de empresas colombianas que ven a Venezuela como un aliado estratégico para el desarrollo de operaciones comerciales y un mercado atractivo con enorme potencial de crecimiento. Por lo tanto, desde BDO consideramos que existe un entorno favorable y una oportunidad de poder avanzar en el desarrollo del mercado entre los dos países.

5. ¿Qué beneficios pueden brindar a las empresas venezolanas su apuesta de BDO Interaméricas?

Queremos inspirar, educar y liderar un movimiento imparable a favor de las prácticas empresariales sostenibles en nuestros mercados. Asesoramos a nuestros clientes con una visión estratégica en el diseño e implementación de soluciones innovadoras en aspectos económicos, ambientales, sociales y de gobernanza. Con esta visión, hemos integrado en BDO las operaciones de siete países: Colombia, Costa Rica, Ecuador, Honduras, Nicaragua, Panamá y Venezuela, lo cual nos permite ser más ágiles en la búsqueda de soluciones para nuestros clientes y nos da una mayor fuerza regional para atender grupos económicos.

NUEVO
Dogourmet

2 PROTEÍNAS

SABOR
SALMÓN
Y CARNE
A LA PLANCHA



SISTEMA NUTRICIONAL

OMEGA
DERMIC

OMEGA 3
OMEGA 6
BIOTINA



CONTRIBUYE A
PIEL SANA Y PELO BRILLANTE

4. Aniversario restablecimiento de relaciones

Para el presente capítulo se revisan los principales antecedentes de las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela, y se realiza una reseña de los hitos del último año, al cumplirse el aniversario del restablecimiento de las relaciones diplomáticas y de la reapertura de la frontera colombo-venezolana en Norte de Santander-Táchira. Presentando un alentador balance del fortalecimiento en el relacionamiento diplomático, institucional y económico entre ambos países.

Durante las primeras décadas del siglo XXI, las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela experimentaron diversas fases, marcadas por fluctuaciones políticas, económicas y diplomáticas. Estas relaciones se caracterizaron por periodos de cooperación y tensiones, con un intercambio comercial que varió en volumen y naturaleza a lo largo de los años, influenciado por factores regionales e internacionales.

Luego de la ruptura de relaciones y el cierre fronterizo en Norte de Santander en el año 2019, y tras más de dos años de desarticulación institucional, el 12 de agosto de 2022 mediante el intercambio de notas diplomáticas, **se oficializó el restablecimiento de relaciones diplomáticas y consulares entre Colombia y Venezuela**. Posteriormente, ambos gobiernos designaron a sus embajadores, quienes iniciaron su agenda de trabajo en esta nueva etapa de coordinación bilateral.

Con el avance de los primeros camiones colombianos y venezolanos transportando diversos productos, **se restableció el tránsito de carga en la frontera entre Colombia y Venezuela por Norte de Santander-Táchira**. La reapertura oficial tuvo lugar el lunes 26 de septiembre de 2023, marcada por una ceremonia protocolaria en el Puente Simón Bolívar, que une a ambos países en la región fronteriza. Fecha en la que también entró en operación el Puente Francisco de Paula Santander.

El 7 de octubre de 2022, las principales **autoridades en materia comercial de Colombia y Venezuela se reunieron para iniciar una agenda de trabajo conjunta** que abordaría los temas relacionados con el comercio binacional. Durante esta primera reunión se formaron grupos de

2006

- Construcción de gasoducto binacional.
- Venezuela se retira de la comunidad Andina.

2008

- Mayor intercambio bilateral: 7,2 mil millones de dólares.

2015
2016

- Cierre de frontera por parte de Venezuela.
- Posterior reapertura gradual y controlada.

2019

- Cierre de frontera en Norte de Santander y ruptura de relaciones diplomáticas.

2022

- Acuerdos regionales transfronterizos.
- Restablecimiento relaciones diplomáticas.
- Apertura de frontera Norte de Santander.

2023
IT

- Inauguración Puente Atanasio Girardot.
- Suscripción acuerdos en transporte, comercio e Inversión

2023
IT

- Apertura consulados
- Creación Comisión de Vecindad.
- Profundización Acuerdo de Alcance Parial.

trabajo para abordar temas aduaneros y fitosanitarios, así como promover acuerdos de inversión, transferencia tecnológica y productos turísticos binacionales.

Los presidentes de Colombia y Venezuela, Gustavo Petro y Nicolás Maduro, se reunieron en un histórico encuentro el 1 de noviembre de 2022 en Caracas. El objetivo fue abordar los desafíos y la necesidad de trabajar conjuntamente en las problemáticas que enfrentan ambos países y la región, compartiendo y publicando un discurso y declaración conjunta.

El **“Encuentro Gubernamental, Gremial y Empresarial Colombo-Venezolano”** realizado en el mes de diciembre en Bogotá concluyó con resultados positivos que incentivaron el camino para fortalecer los lazos entre ambos países. Las deliberaciones a través de cinco mesas temáticas enfatizaron la necesidad de una relación basada en la sostenibilidad, equidad e inclusión.

A partir del 1 de enero de 2023, **el Puente Internacional Atanasio Girardot, conocido como Tienditas, comenzó a operar** para vehículos particulares y de pasajeros, seguido por vehículos de carga a partir del 11 de enero. Además, el 4 de enero se restableció el paso fronterizo por el Puente Internacional José Antonio Páez, conectando El Amparo (Apure) en Venezuela y Arauca en Colombia.

El 7 de enero, los **mandatarios de ambos países se reunieron nuevamente en el Palacio de Miraflores** para discutir en detalle temas clave y acciones concretas en las relaciones bilaterales. Entre los aspectos destacados de la declaración conjunta de los presidentes se encuentran temas de: seguridad, comercio e inversión, relaciones fronterizas, de infraestructura y complementación económica.

De igual manera, en ese mes **ambos gobiernos suscribieron el “Plan operativo para reactivación gradual del transporte internacional de carga y pasajeros por carretera”** y el **“instructivo integral de frontera”**, estableciendo un marco para el ingreso y salida de vehículos habilitados, basado en principios de reciprocidad y legalidad.

El presidente de Venezuela y el ministro de Comercio, Industria y Turismo de Colombia firmaron el **“Acuerdo para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones”** el 03 de febrero de 2023, en Caracas, Venezuela. Este acuerdo, aprobado por la Asamblea Nacional de Venezuela y en proceso en el Congreso de Colombia, busca facilitar y consolidar inversiones directas transfronterizas, creando un ambiente favorable para los inversionistas.

Los presidentes de Colombia y Venezuela celebraron un hito importante el 16 de febrero de 2023 al **profundizar el Acuerdo de Alcance Parcial No. 28** (Decisión 001 – Primer Protocolo Adicional) vigente entre ambos países



26 de septiembre de 2023. Restablecimiento del tránsito de carga en la frontera entre Colombia y Venezuela por Norte de Santander-Táchira.

Fuente: Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (MinCIT)



07 de octubre de 2023: Reunión entre autoridades de Colombia y Venezuela sobre temas comerciales.

Fuente: MinCIT



16 de diciembre de 2022. Encuentro Gubernamental, Gremial y Empresarial Colombo-Venezolano.

Fuente: CAF



02 de febrero de 2023. Inicio del plan operativo de transporte en la frontera.

Fuente: Ministerio de transporte



03 de febrero de 2023. Firma del “Acuerdo para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones”.

Fuente: Presidencia de la Republica de Colombia



16 de febrero de 2023. Firma en la profundización del Acuerdo de Alcance Parcial No. 28 (Decisión 001 – Primer Protocolo Adicional).

Fuente: Ministerio del Poder Popular para Relaciones Exteriores de Venezuela.

en el marco de la Asociación Latinoamericana de Integración. Esta acción incluyó la inclusión y exclusión de productos, así como la modificación de los niveles de preferencias otorgadas, junto con la incorporación de una nota introductoria y requisitos específicos de origen.

Para el mes de febrero también **se anunció la designación de Carlos Eduardo Martínez** como Embajador de Venezuela en Colombia. En el mes de julio presentaría sus cartas credenciales al presidente Gustavo Petro. Iniciando su importante gestión en el país.

A partir del mes de marzo **se restablecieron los vuelos directos entre Bogotá** – Caracas – Bogotá a través de la aerolínea colombiana Satena. Posteriormente, se fortalecería la conectividad comercial área con frecuencias para todos los días de la semana con Turpial Airlines, Laser Airlines y Wingo.

El **Consulado de Venezuela en San José de Cúcuta**, Colombia, volvió a operar en el mes de abril, marcando un nuevo hito en el proceso de normalización de relaciones consulares entre ambos países. En cabeza del cónsul general, Sergio Ramón Arias Cárdenas, esta reapertura se da con el objetivo de brindar atención a los ciudadanos venezolanos y colombianos que residen en la zona de la frontera.

Facilitando el tránsito internacional de vehículos de carga y pasajeros, la Superintendencia Financiera de Colombia emitió en el mes de mayo la Circular Externa 007, que permite a los vehículos extranjeros en zonas fronterizas obtener **el seguro obligatorio de accidentes de tránsito por un período de 15 días**.

El 30 de mayo, **los Ministros de Relaciones Exteriores de los dos países, crearon la Comisión de Vecindad e Integración Colombia – Venezuela**, la misma se instalaría en el mes de junio. La Comisión operará a través de Comités Técnicos Binacionales para abordar los temas de interés común, entre ellos, seguridad y defensa; transporte y movilidad; comercio y asuntos aduaneros; asuntos fronterizos y de infraestructura; asuntos migratorios y consulares; minas y energía; asuntos sociales y de medioambiente.

Con la participación de 150 empresarios de diversas áreas relacionadas con la industria del entretenimiento nocturno, la cultura, la gastronomía y el turismo de ambos países, **se realizó con éxito el 31 de mayo en Cúcuta el “I Encuentro Binacional de Economía Nocturna y Turística – Colombia y Venezuela”**.

En junio se anunció la **designación de Milton Rengifo Hernández como Embajador Extraordinario y Plenipotenciario de Colombia en Venezuela**, fortaleciendo aún más los lazos diplomáticos entre ambas naciones. En el mes de agosto presentó sus cartas credenciales al presidente Nicolas Maduro.

En el mismo mes, mediante el **Decreto 0609 de 2023 entró en vigor la profundización del Acuerdo de Alcance Parcial No. 28** definida en la Decisión 001 - Primer Protocolo Adicional del mes de febrero. Este acuerdo amplía y mejora las preferencias arancelarias para cientos de productos de exportación de ambos países, fomentando la integración y el desarrollo económico conjunto.

El **Consulado de Colombia en San Antonio del Táchira** inició sus operaciones el 5 de julio. El Consulado está en cabeza del cónsul general embajador Bernardo Alejandro Mahé Matamoros y comprende las poblaciones de Bolívar, Junín, Pedro María Ureña y Rafael Urdaneta del Estado Táchira.

Tras su aprobación en el Congreso, el presidente Gustavo Petro sancionó la **Ley 2301 de julio de 2023 que ratifica el “Acuerdo de transporte internacional de carga y pasajeros por carretera”** suscrito por ambos países en agosto de 2014. El mismo entrará en vigor una vez se revise por la Corte Constitucional de Colombia.

Con el objetivo de concertar los retos y oportunidades que se vislumbran en la dinámica comercial, el transporte, y armonizar las acciones complementarias de integración trasfronteriza entre Colombia y Venezuela, la **Gobernación de Norte de Santander y Cámara Colombo Venezolana** realizaron el 27 de julio en la ciudad de Cúcuta el **“Encuentro Binacional: La frontera como puente: Integración comercial Colombia y Venezuela”**.

En el marco de la Comisión de Vecindad, en el mes de agosto se reunió en la ciudad de Caracas el **Comité Bilateral en materia de Transporte y Movilidad**. Encabezado por las autoridades de Transporte de ambas naciones, se establecieron compromisos y acciones concretas para avanzar en la agilización de procedimientos bilaterales.

En el mes de septiembre, se reactivaron los consulados generales de Colombia en Caracas, Maracaibo y San Cristóbal, a cargo del cónsul general, embajadora Fulvia Benavides, cónsul general, embajadora Mirza Gnecco Plá, y cónsul general David Haddad Clavijo respectivamente. De igual manera, el embajador de Venezuela en Colombia, Carlos Martínez, anunció la **apertura de los consulados de Bogotá, Medellín, Riohacha, Cartagena y Barranquilla** a final de mes.

Finalmente, los gobiernos de Venezuela y Colombia, con el apoyo del Banco de Desarrollo de América Latina y El Caribe (CAF), junto con Bancoex y ProColombia, realizaron en la ciudad de Caracas, entre el 27 y 29 de septiembre, la **“Macrorrueda Binacional Venezuela – Colombia 2023”**, con el objetivo de facilitar la creación de oportunidades de negocio en el marco de la complementariedad industrial y comercial entre ambos países.



31 de mayo de 2023. “Encuentro Binacional de Economía Nocturna y Turística – Colombia y Venezuela”.

Fuente: Asobares



30 de junio de 2023. Reapertura del Consulado de Colombia en San Antonio del Táchira.

Fuente: Cancillería de Colombia



27 de julio de 2023. “Encuentro Binacional: La frontera como puente: Integración comercial Colombia y Venezuela”.

Fuente: Cámara Colombo Venezolana



27 de septiembre de 2023. “Macrorrueda Binacional Venezuela – Colombia 2023”.
Fuente: Procolombia

Visita nuestra página web para estar al tanto de las últimas noticias del relacionamiento entre Colombia y Venezuela. www.comvenezuela.com

En el último año, las relaciones entre Colombia y Venezuela han experimentado un significativo fortalecimiento. Desde el restablecimiento de las relaciones diplomáticas hasta la reapertura de la frontera, han contribuido en el relacionamiento bilateral. Destacando hitos como la designación de embajadores, históricos encuentros entre los presidentes y la firma de acuerdos clave.

La profundización de acuerdos comerciales, como el “Acuerdo para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones,” y la modificación del Acuerdo de Alcance Parcial No. 28, han fortalecido los lazos económicos entre ambas naciones. La próxima “Macrorrueda Binacional Venezuela – Colombia 2023” promete abrir nuevas oportunidades comerciales y de inversión. Además, la normalización de los consulados y la creación de la Comisión de Vecindad e Integración son pasos significativos hacia una relación más sólida y equitativa.

En resumen, este último año ha sido testigo de un proceso de fortalecimiento en las relaciones entre Colombia y Venezuela, abriendo nuevas perspectivas para el camino a la integración de ambos países.

Para consultar los documentos de interés normativo sobre comercio, inversión y transporte, escanee el siguiente código QR:



empacor S.A.



“Nuestra pasión por el reciclaje y la sostenibilidad se refleja en cada empaque que creamos, abriendo nuevas puertas al mundo internacional”



+ (57) (1) 262 77 99

www.empacor.com



Transformamos lo que algunos creen perdido para crear un mejor futuro para todos

5. Casos empresariales

El siguiente es un capítulo especial de la Edición N°36 de la Revista “Coyuntura Económica Colombia y Venezuela”. En esta sección, se explorarán algunos casos empresariales en la dinámica comercial entre ambos países. A medida que Colombia y Venezuela continúan fortaleciendo sus lazos económicos, es esencial destacar las historias de empresas que han prosperado en esta relación.

Hemos solicitado a varias empresas su visión y experiencias, y a través de sus respuestas, arrojaemos luz sobre los desafíos y beneficios de hacer negocios entre estas naciones vecinas. Desde la naturaleza de sus

actividades comerciales hasta los obstáculos que han enfrentado y los consejos que tienen para otros empresarios, estas empresas comparten sus conocimientos para inspirar y guiar a aquellos que buscan aprovechar las oportunidades en la dinámica comercial Colombia-Venezuela.

Este capítulo es un testimonio de la resiliencia y adaptabilidad de las empresas en un entorno económico en constante cambio. Esperamos que estas historias inspiren y fomenten aún más la colaboración empresarial entre ambos países.



Súper de Alimentos se dedica a la producción y comercialización de golosinas tanto en Colombia como en el exterior.

Desde el año 1997 cuando hizo una evaluación del mercado venezolano, ya que la empresa había recibido varias solicitudes de algunos interesados allí y veníamos en una franca decisión de incursionar de manera definida en los mercados internacionales; los resultados fueron alentadores y procedieron a instalarse de manera definida en dicho mercado haciendo el montaje de una operación comercial propia (comercializadora), la que se encargaría de las ventas internas y el desarrollo de la totalidad de nuestras marcas. Por lo anterior, la venta directa es la modalidad en que realiza sus exportaciones a Venezuela.

Su vía de transporte es terrestre y el término de negociación internacional que utiliza en su operación co-

mercial es FCA - Free Carrier (Libre Transportista, Franco Transportista o Lugar Designado).

Los pagos anticipados es la forma de pago que utiliza Súper de Alimentos en sus ventas externas a Venezuela. Reintegrando las divisas por la vía formal exigida por el Banco de la República de Colombia.

Entre los beneficios del intercambio comercial con Venezuela destacan: conocimiento de mercado, consumidores y de la red distributiva local; y las preferencias del Acuerdo de Alcance Parcial N°28.

La apertura de la frontera entre Norte de Santander y Táchira mejoró los costos del flete terrestre y la agilización de los tiempos logísticos en la operación comercial con el vecino país.

Por otra parte, observan desafíos en las relaciones comerciales referente al contrabando, mecanismos de pago, tránsito de mercancía sin transbordo en frontera, y permisos y visados.

Finalmente, aconsejan a los empresarios a que se atrevan a investigar la viabilidad de los negocios, en términos comerciales, al tratar de evitar despachos sin ser pagados con anticipación.



Empacor es una compañía con más de 40 años en el mercado, dedicada a la fabricación de empaques de cartón corrugado.

Por más de 20 años Empacor viene atendiendo el mercado venezolano, entregando su producto de cajas de cartón corrugado bajo varias modalidades. Atendemos especialmente la industria alimenticia, pero también participando en mercados de envases, bebidas, entre otros.

La modalidad en que realiza sus ventas externas a Venezuela, en su mayoría son directas y por vía terrestre, aunque también hacen despachos marítimos. En cuanto a los términos de negociación, depende de lo que sus clientes requieran pues se adaptan a la necesidad de este. Entre sus términos de negociación están: EXW - EX Works (En fábrica), CIP - Carriage and Insurance Paid to (Transporte y seguro pagados hasta), DAP - Delivered at Place (Entregado en punto de destino) y CIF - Cost, Insurance, Freight (Coste, Seguro y Flete). Asimismo, los pagos anticipados es la forma de pago que utiliza Empacor en sus ventas externas a Venezuela.

Los beneficios que resaltan del intercambio con Venezuela incluyen: La cercanía geográfica que facilita el transporte y reduce los costos logísticos. El idioma y

cultura similares que contribuyen a la comunicación y los negocios. La complementación económica en términos de productos y recursos. El mercado potencial, ya que Venezuela sigue siendo un mercado interesante con necesidades de importación de productos manufacturados. Y, la naturaleza histórica del intercambio comercial que facilita reanudar negocios con este país.

Tras un año de apertura de la frontera, destacan que el tránsito de carga por Norte de Santander ha reducido los tiempos de entrega y los costos de exportación, lo que se traduce en una mayor satisfacción para sus clientes.

Por otro lado, consideran que los principales desafíos de la relación comercial colombo-venezolana son: Inestabilidad económica y alta inflación; inestabilidad política que afecta la seguridad jurídica; restricciones cambiarias y de acceso a divisas; cambios frecuentes en la leyes y regulaciones comerciales; sanciones internacionales que limitan las transacciones financieras; y el riesgo crediticio. Lo anterior, limita la planificación empresarial a largo plazo.

Finalmente, aconsejan a los empresarios a investigar el mercado y la competencia, así mismo, los riesgos asociados al negocio. Considerar asociarse con un empresario local. Realizar una estrategia de fijación de precios y de manejo de las divisas. Revisar la legislación venezolana. Revisar la capacidad de pago de los clientes. Tener flexibilidad y paciencia con las condiciones cambiantes. Y, finalmente, mantenerse informado con respecto a la situación política, económica y social del país.



Maxcotalandia, F.P es una empresa venezolana dedicada a la distribución y venta al mayor y detal de alimentos balanceados para animales, pollitos BB y huevos fértiles de genéticas de calidad certificada. La compañía fue creada en marzo de 2013. Desde entonces ha realizado una labor de impacto nacional.

Cuando se anunció en septiembre de 2022 la apertura de la frontera colombo-venezolana, decidió comenzar a gestionar todos los permisos legales, zoonosanitarios y

fitosanitarios de importación para traer pollitos de alta genética, así como alimentos balanceados para animales.

El 17 de febrero de 2023, tras la firma de acuerdos entre ambos mandatarios nacionales, se concretó la primera importación de pollitos BB para engorde con la empresa Avícola Los Cábmulos (Cundinamarca). Posteriormente, el 24 de abril, se logró la transacción de pollitas Isa Brown de un día, provistas por Colaves (Norte de Santander). Este 07 de septiembre fue la primera compra de huevos fértiles, igualmente adquiridos a través de Avícola Los Cábmulos. Próximamente, realizará la importación de alimentos para diversos animales, de la mano de Concentrados Espartaco (Santander).

Maxcotalandia realiza importaciones de forma directa a Venezuela. Los proveedores con los que están trabajando, cuentan con amplia trayectoria en Colombia y han logrado establecer relaciones comerciales sólidas.

La empresa emplea la vía de transporte terrestre para sus operaciones comerciales, ya que es el modo adecuado para movilizar animales vivos de forma rápida y segura. En Colombia, las empresas brindan sus servicios propios de transporte trayendo los pollitos (y próximamente alimentos) hasta la ciudad de Cúcuta. A partir de allí, inicia el proceso de importación, que incluye las agencias aduanales e inspecciones de los organismos competentes en ambos países. Desde Cúcuta hasta San Cristóbal, también se realiza el traslado terrestre.

Su forma de pago internacional la realizan a través de un banco nacional (Venezuela) que provee este servicio. El pago se realiza a través de los canales digitales del banco, siendo la transacción 100% segura y efectiva, regulada y supervisada por los organismos competentes. De esta forma, hacen transacciones bancarias legales con todos los procesos internacionales certificados.

Entre los beneficios del intercambio comercial con Colombia destacan la cercanía geográfica. Lo anterior, tras la apertura de la frontera, ha estimulado el aumento del volumen de compras, debido a la necesidad de abastecer una parte del mercado nacional.

Son dos los principales desafíos para mantener su relación comercial con Colombia: i) Generar confianza en los proveedores internacionales, para lo cual han practicado los valores de la empresa como la honestidad, responsabilidad y puntualidad en los pagos, además de la lealtad y fidelidad en las compras. ii) Organizar una óptima gestión logística, la cual es crucial para resguardar la salud de los pollitos, desde su lugar de origen (incubadora) hasta su destino (granjas y agropecuarias), pasando por todos los procedimientos de importación correspondientes.

Finalmente, animan a todos los empresarios a operar de manera legal, sabiendo que, tanto Colombia como Venezuela ofrecen garantías en el marco legal para poder ejercer el comercio binacional.

.....



En Colombina creemos que si el mundo es mejor, sabe mejor.

Por eso hoy celebramos que nuestra planta de confitería en La Paila, **ahora trabaja 100% con energías renovables.**

Gracias a esta y otras acciones, somos reconocidos como **una de las 10 empresas del sector de alimentos con mejores prácticas sostenibles del mundo.**

Conoce más en
www.colombina.com

Reconocimiento otorgado por Standard & Poor's al ser incluidos en el anuario de sostenibilidad 2022. Esta firma es la encargada de realizar el Dow Jones Sustainability Index



6. Destacados

Exploraremos una serie de temas clave que abarcan desde los recientes afiliados que se han unido a la Cámara Colombo Venezolana, pasando por algunas actividades en las que hemos participado y señalando los eventos que están en el horizonte, además de compartir la guía de viaje para proporcionar información esencial y consejos útiles para aquellos que deseen indagar las posibilidades de viajar entre Colombia y Venezuela, y culminando con las políticas nacionales que están dando forma a nuestro entorno comercial, de inversión y turismo. Sumérjase en estas páginas para mantenerse informado.

NUEVOS AFILIADOS

Es un placer dar la bienvenida a los nuevos afiliados de la Cámara Colombo Venezolana. En este resumen, destacamos a las empresas que se han unido a nuestro gremio sin ánimo de lucro, fortaleciendo así los lazos comerciales y empresariales entre Colombia y Venezuela. ¡Conozcamos a nuestros nuevos miembros!



PasarEx es una empresa colombiana que presta servicios de transporte expreso internacional de carga aérea, paquetes y documentos, y servicios de última milla para plataformas de comercio electrónico.

Se posiciona en el mercado de la logística en Colombia por la rápida respuesta y atención personalizada a sus clientes y utilización de tecnología de punta en sus procesos operativos y comerciales.

La oferta de valor de PasarEx comprende los siguientes servicios:

- **Transporte Expreso Internacional** de documentos, paquetes y carga, de importación y exportación, de cubrimiento mundial, con los mejores tiempos de tránsito y rastreo en línea
- **Última Milla** para comercio electrónico con cubrimiento nacional, tiempos de tránsito comprometidos y rastreo en línea
- **Carga Aérea** de exportación e importación de paquetes y carga de cubrimiento mundial. Se caracteriza por el manejo de despachos especiales con precios competitivos
- **Multimodal desde China** transporte combinado, marítimo-terrestre-aéreo, desde China a Colombia, con tiempos de tránsito comprometidos y tarifas competitivas
- **Centro Logístico Miami** recepción, consolidación, alistamiento y despacho de paquetes y carga desde Miami a Bogotá
- **Casillero Corporativo Pbox** recepción, transporte y entrega en Colombia de paquetes y compras realizadas en Estados Unidos.

Gracias a la calidad y a la experiencia adquirida en el manejo de proyectos logísticos de alta complejidad para importantes empresas de clase mundial, **PasarEx** ha consolidado una amplia base de clientes y es reconocida como una de las más eficientes y confiables prestadoras de servicios en el mercado de la logística en Colombia.

Para más información a través de www.pasarex.com y la línea nacional (+ 57) 601 384 7000.

Redes sociales:

Facebook.com/mercadeopasarex
Instagram.com/pasarexpress.col
In: Pasar Express S.A.S.



ANDINA DE ESPECIALIDADES SAS es una compañía que elabora y comercializa bebidas vegetales (de Almendra, Avena, Arroz, Coco y Avellana), Coberturas y Rellenos para Pastelería y Repostería (Crema tipo Chantilly, Crema para Cocina y Jarabe Tres Leches) y a corto plazo incorporará en su portafolio Néctares, Bebidas Lácteas, Abrillantadores, entre otros proyectos.

Se encuentra ubicada estratégicamente en INTEXZONA ZONA FRANCA PERMANENTE, en Cota (Cundinamarca), aprovechando beneficios e incentivos fiscales, tributarios y aduaneros que disminuyen costos y aumentan competitividad, ventajas que trasladamos a nuestros clientes nacionales e internacionales.

En la actualidad sus exportaciones representan el 95% de los ingresos operacionales mensuales, generando entrada de divisas muy importante al país, apoyados en clientes potenciales inmediatos en Ecuador, Panamá, Perú, Guatemala, Islas del Caribe y Estados Unidos, y proyección de clientes en Chile, México, entre otros.



BEBIDAS VEGETALES Sin Lactosa, Sin Gluten, Sin Colesterol y Sin azúcar añadida.

- Muy naturales, con pocos y familiares ingredientes.
- Ingredientes de calidad para un sabor único.
- Elaboradas 100% a base de semillas naturales.
- Completo portafolio con 6 sabores, para todos los gustos



PASTELERÍA Y REPOSTERÍA

- Textura, sabor y consistencia.
- Buena capacidad de incorporación de aire.
- Acepta mezclas de sabores, colores y licores.
- 100% Vegetal. Crema lista para batir.
- No requieren almacenamiento refrigerado. Jarabe listo para aplicar.

FOOD SERVICE

- Sabor y versatilidad. Lista para usar. Practicidad
- No requieren almacenamiento refrigerado.
- Completo portafolio de cremas mixtas, de cocina y caldos de múltiples sabores.

Para más información a través de
www.andinafood.com
 línea nacional (+ 57) 601 821 9126

PRÓXIMOS EVENTOS

Los próximos eventos empresariales en Colombia serán cruciales para el crecimiento y la colaboración en el ámbito empresarial. En este resumen, destacaremos las coordenadas de cada uno, siendo cada espacio un escenario de oportunidades para impulsar el desarrollo de negocios en el país. Esta es la agenda empresarial.

24 al 26
OCTUBRE

**VI CUMBRE DEL
PETRÓLEO, GAS Y
ENERGÍA**

Cartagena, Colombia. Es el evento más importante de la industria del petróleo y gas en Colombia.

16 al 17
NOVIEMBRE

**EXPOPARTES
CÚCUTA**

Cúcuta, Colombia. Reunirá empresas del sector automotriz y de autopartes interesadas en descubrir las últimas tendencias y novedades del sector.

8 al 9
NOVIEMBRE

**BARRANCABERMEJA
DESTINO DE
INVERSIONES**

Barrancabermeja, Colombia. Feria internacional empresarial de la región para establecer alianzas estratégicas y networking,

23 al 1
NOV. - DIC.

**CONGRESO
INTERNACIONAL
FITAC**

Cartagena, Colombia. Congreso anual de actores del comercio internacional y la logística para la construcción de una nueva hoja de ruta de modernización, sostenibilidad y digitalización en el sector.

14 al 16
NOVIEMBRE

**FISE FERIA
INTERNACIONAL DEL
SECTOR ELÉCTRICO
2023**

Medellín, Colombia. Una muestra comercial bienal de la industria eléctrica donde participan todos los actores que hacen parte de la cadena de valor de la Industria Eléctrica nacional e internacional.

4 al 6
DICIEMBRE

**31° CONGRESO
LATINOAMERICANO
DE PUERTOS**

Barranquilla, Colombia. El principal evento portuario en América Latina. Año tras año, más de 400 líderes portuarios y expertos internacionales, hacen que este foro se destaque como el más importante encuentro de negocios del sector.



Central Hidroeléctrica Caruachi 790 t
Venezuela



Planta Konecranes Colombia



Planta Konecranes de Venezuela

KONECRANES®

Lifting Businesses™



RTG'S Puerto Buenaventura



Central Hidroeléctrica Tunjita 50 t

COLOMBIA
Konecranes Colombia S.A.S
Av.troncal panamericana Occ 5 Este - 61,
Parque Industrial "Puerto Vallarta"
Bodega 19, Mosquera - Cundinamarca.
PBX: +57 1 8941074 - 8933735/6

VENEZUELA
GRÚAS KONECRANES C.A
Carretera Petare - Santa Lucía, Km. 9
Sector Hoyo de las Tapias, Manzana K Filas de
Mariches. Edo. Miranda
Caracas 1070-A. Venezuela
+58 414 3116221 (Nuevo)
+58 212 614.16.43
+58 212 532.22.30

ACTIVIDADES CCV

La Cámara Colombo Venezolana sigue en permanente movimiento, recorriendo ciudades y compartiendo conocimientos a través de conferencias, seminarios y diálogos empresariales. A continuación, destacamos algunas de las actividades más recientes de nuestra entidad, resaltando el compromiso con el fortalecimiento de las relaciones región-nación y el intercambio de ideas en diferentes latitudes.



◀ Visita Puentes Internacionales en Cúcuta



Conferencia Cámara de Comercio de Cali ▶



◀ Conferencia Cámara de Comercio de Bucaramanga



▲ II Encuentro de Cámaras Binacionales y APRI's



◀ Reunión afiliados regionales

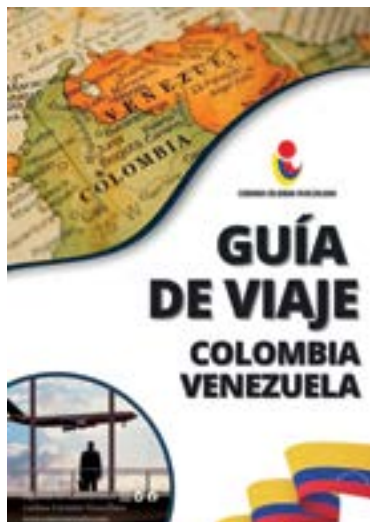


Mesa internacionalización Santander ▶

GUÍA DE VIAJE COLOMBIA – VENEZUELA

Esta guía de viaje tiene como objetivo proporcionar información esencial y consejos útiles para aquellos que deseen explorar las posibilidades de viajar entre Colombia y Venezuela. En un esfuerzo por facilitar y en-

riquecer las experiencias de los viajeros, ofrecemos una visión general de las recomendaciones, trámites fronterizos y aspectos importantes a considerar al planificar un viaje entre estos dos países vecinos.



POLÍTICAS NACIONALES MINISTERIO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO

En esta sección, destacamos políticas sectoriales del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia. Para consultar en detalle las estrategias gubernamentales que están dando forma al panorama comercial, de inversión y turismo del país escanee el código QR, entre tanto, compartimos un breve comentario de estas importantes políticas que corresponden a la hoja de ruta de los siguientes años.

La política de comercio exterior busca impulsar la internacionalización de Colombia, enfocándose en un modelo sostenible que promueva la creación de valor y el desarrollo regional. Se busca la industrialización, la transición energética y el comercio regional. Además, se promueve la cultura exportadora y la diversificación de las exportaciones.

La política de reindustrialización tiene como objetivos la transición a una economía del conocimiento, la incorporación de tecnología y la integración regional. Se plantean apuestas nacionales y territoriales para fortalecer la economía.

El plan sectorial de turismo busca desarrollar el turismo de manera sostenible, inclusiva e innovadora, promoviendo la paz, la equidad, la conservación y el desarrollo económico. Se enfoca en cuatro ejes: democratización del turismo, territorios turísticos para la equidad, turismo sostenible y turismo como dinamizador económico y social.



Ministerio de
**Comercio, Industria
y Turismo**





Simplemente deliciosas

GALLETAS DULCES Y SALADAS



DUCALES
Las galletas del toque secreto

TOSH

**Saltin
noel**

Festival



Impulsa tu negocio entre Venezuela y Colombia



Exportador e Importador

Te brindamos asesoría,
acompañamiento y enlaces



Operaciones Cambiarias

Compra y venta de Divisas



Medios de Pago

Soluciones para formalizar
transacciones entre proveedores
y clientes binacionales



APPBNC / BNCNET

Todas las ventajas de
la Banca Digital, para realizar
operaciones rápidas y seguras

BNC | Soluciones Financieras Justo a tu Medida



Miriam Melchiorre

(+58) 412.608.59.44
mmelchiorre@bnc.com.ve



Helianta Belfort

(+58) 412.991.91.97
hbelfort@bnc.com.ve



Yoleyva Fuenmayor

(+58) 424.274.67.95
yfuenmayor@bnc.com.ve